

# 馋猫猫推广奖励制度系统开发

产品名称	馋猫猫推广奖励制度系统开发
公司名称	广州企晨科技
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道东路
联系电话	13828487919

## 产品详情

馋猫猫微商系统开发，馋猫猫新零售系统开发，馋猫猫分销系统开发，馋猫猫系统制度开发，馋猫猫系统模式开发，馋猫猫小程序系统开发，馋猫猫系统定制开发

在互联网时代，许多新行业和新模式正在涌现。在大众创业的浪潮下，互联网技术和新业务正在融合在一起，因此越来越多的年轻人正在新的互联网时代发展自己的新世界。

校园跑腿在校园内可以说是当下校园生活服务行业的一个热点项目。校园跑腿的含义便是有需求的学生在平台上发布订单任务，由一些学生在校园内通过跑腿的方式提供服务，获取相应的服务费。一所学校有数千名甚至数万名全日制学生，每个月至少可以覆盖数千万的消费市场。中国有4000多所学院和大学，可见，校园的消费规模是如此之大！

馋猫猫微商新零售APP平台系统搭建开发

1) 消费者圈层化：单身人群占比提升，个性化悦己消费增加。这要求产品功能、设计风格更加多元化，更多的品牌定位，以满足多元化的细分圈层需求。如定位性价比、简约设计风格的小米系产品也仅能占据一部分市场

2) 线上流量碎片化：流量入口包括天猫、京东、拼多多、抖音内容营销、小红书种草、KOL/KOC带货、直播电商等。品牌对平台切换的学习成本高、渠道稳定性降低。如2019年摩飞受益小红书种草、KOL/KOC带货快速崛起；2021年淘品牌小熊的下跌部分原因是淘系流量减少和规则改变。

3) 流行品变化频繁：除电饭煲等产品外，更多厨小电产品是长尾品类，需求呈现流行品特征。2020年多功能锅、榨汁杯颇为流行；2021年空气炸锅、电蒸锅、多功能台式蒸烤箱流行；炒菜机器人有望成为下一个流行品类。

【分享推广奖励】：(1) 代理直推奖励，单100元，第二单也是100元，完成直推2单后升级为老板身份，享有被动收益间推奖励(2) 成为“老板”后直推奖励:300元一单(3) 老板身份享有团队收益间推奖励:200元一单(4) 老板身份享有平级收益10%，由平台额外奖励模式解析：直推奖：A推荐B和C购买代理，A可获得直推奖励100元+100元收益，即A升级成为老板身份，A老板身份直推一个代理可获得300元收益。见单奖：当B也想成为老板时，则B要直推B1和B2购买代理，B获得直推奖励100元+100元收益，而上级A享有团队间推收益200元+200元。此时B就成为老板晋级独立带自己的团队，而B1和B2需要留给上级A这条线做业绩，当B1也想成为老板时，也要再发展直推2个代理如B3和B4，而A可以获得团队间推收益200元+200元，这时候B1成为老板就晋级独立带团队，那么B3和B4同样留给A这条线，即A可以一直获得团队收益

平级奖：这时A和B都是老板成同级身份，因B是上级A扶持出来的，所以平台会额外拿出下级B收益的10%奖励给A。如：B老板直推了个代理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务（推荐2人成为老板，团队下需要“N”个代理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁）（只需要完成一次即可）分红奖：设置门槛升级团队长身份V1、V2、V3，每个身份拥有独立的奖金池，按人头平分收益，举例：分红奖总佣金为100元，V1奖金池20%，V2奖金池30%，V3奖金池50%，且达到V1身份人数1，V2身份人数5，V3身份10，则：V1奖金池1人，直接获得： $100 \times 20\% = 20$ 元V2奖金池5人，每人获得： $100 \times 30\% \div 5 = 6$ 元V3奖金池10人，每人获得： $100 \times 50\% \div 10 = 5$ 元。

随着我国不断的进步发展，但近期疫情的突如其来以及社会就业压力的不断加剧，我们大学生的就业压力也是越来越大，所以创业成为了在校和毕业大学生的选择。

数据显示，高校市场已是一个数千亿的风口，且连年保持高速增长，庞大的需求背后蕴藏着巨大的机会，在外卖与电商之后，近年来，校园跑腿迅速火遍各大高校，成为大学生创业的热门之选。