

抖音小店无货源能做吗？这个项目还能做多久？

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 抖音小店无货源能做吗？这个项目还能做多久？ |
| 公司名称 | 杭州北抖星网络信息有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 杭州市西湖区西湖广告大厦3层 |
| 联系电话 | 13605817015 18857861392 |

产品详情

因为疫情的影响，很多人的开始关注互联网项目，今年也有不少人关注到了抖音小店，作为一个无货源的新项目，有不少人还在观望中。大部分的犹豫点都在于不知道能不能玩，而且不知道能玩多久。说白了，对这个项目还是不够了解。

我们先来看看这个项目本身究竟值不值得入手

抖音小店采用的是无货源的经营模式，ZUI大的特点就在于不用囤货发货，不需要自己有货源。

货从哪里来？

我们可以在某多，1688等各大电商平台上进行挑选。

接下来就是上架到自己的小店，我们在受到顾客的订单之后，再去原商品的商家进行同样一模一样的下单，可以理解成中间人，自然我们定价格时就要提升一点，获取的是其中差价。

既然提升了价格，那么怎么会有人买呢？

这个是完全不用担心的，只要价格在正常的范围内就可以了。

互联网发展迅速，很多的互联网项目都依靠的是信息差。

我们在网上购物时，我们面对的都是商家，不是厂家，谁也不知道商家从厂家那里拿的价格是多少，所以无货源的模式完全是合理的。

而且与传统的电商本质也是一样的。

那么这个项目能玩多久呢？

从宏观看，无货源的经营模式已经存在了很多年了，一直没有消失本身就说明了还是有利可图，而且有

发展的空间的。

抖音小店无货源本质上依靠的是市场和信息差。不管怎么发展，肯定是不消失的。

能玩多久其实完全不必担心，完全在于个人的一个能力了。

有人能玩的风生水起，也有人不会玩法迟迟不出单，都是有可能的。

玩的好朋友，目前也已经开始量化了，可以同时管理好几家小店。

当然，ZUI早吃螃蟹的人肯定会分到很大流量的，所以时机也是很重要的。

严格的说，抖音小店今年才算是真正开始发展起来，目前正处于一个红利期。

专业的事要问专业的人才能少走弯路。欢迎前来交流。