

抖音小店无货源模式怎么玩？月收过万很简单，玩法详解！

产品名称	抖音小店无货源模式怎么玩？月收过万很简单，玩法详解！
公司名称	杭州北抖星网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西湖广告大厦A1幢3楼
联系电话	18989452098 13605817015

产品详情

抖音小店无货源模式怎么玩？月收过万很简单，玩法详解！

抖音小店是短视频软件抖音推出的电商平台，

在去年年尾的时候，无货源玩家开始将无货源模式搬到抖音小店上操作，

没有很多的成本投入，操作还容易上手，收入也可观，

很多朋友对抖音小店无货源充满了好奇，但依旧处于观望的状态，

原因就是在于对抖音小店无货源项目并不是非常的了解，

那么今天北抖星小编这篇文章就来告诉大家抖音小店无货源模式怎么玩！

抖音小店无货源模式原理

我们看字面意思就可以理解，

抖音小店无货源模式就是商家们不需要自己有货源，全网的商品都可以当做自己的货源，

使用软件配合我们的选品技巧，在全网选出优质不错的商品上传到我们的小店里，

加价出售，当我们小店出单后，

我们就去上家将原商品拍下发给我们小店的买家，以此来赚取其中的商品差价。

一家新的抖音小店，只要是操作没有问题，掌握好了技巧，

3~5天就可以出单，半个月左右时间小店就会稳定。

在抖音小店里操作无货源模式好处在于，不需要我们商家高成本的投入，

只需要开一家抖音小店就可以操作，成本低，收益高，风险接近于零。

那么抖音小店怎么开通呢？

抖音小店的开通并不难，现在抖音为了扶持抖音小店的成长，降低了抖音小店的入驻门槛，

只需要我们将需要的材料准备好，再给平台缴纳保证金就可以了。

其中这个保证金额度是在2000~10000之间的，一般选择5000元的标准就够使用了，

而且在我们不做店的时候，这个保证金也会返还给我们的。

抖音小店无货源模式玩法步骤

1、小店类目

想要我们小店能够稳定的发展，小店的类目是需要我们认真考虑的，

类目的选择关系到我们小店未来的发展。

家具、家居日用、五金等类目都不错。

2、选品

我们要学会数据分析，使用软件来筛选，或者去看好物排名，

选出不错的商品上传到我们的小店里，可以选择热销商品，也可以选择蓝海商品，

蓝海商品是最好做的，但是蓝海商品的选品技巧自己是摸索不到的。

3、上架商品

我们将采集的商品完善好标题、图片信息等，就可以上传到抖音小店里了，

但是切记不要上传抖音禁品。

4、精选联盟

我们小店并不是直接面向消费者的，而是需要通过视频直播等方式实现商品，

我们商家是不需要做这些的，那么就需要有人帮我们做了。

抖音是提倡带货达人和主播为小店商品带货的，

这个精选联盟就是抖音为小店商家和达人主播建立联系的一个平台。

我们将小店商品同步上传到精选联盟里，设置清楚商品的定价和佣金，

我们选品做得好，就会有达人和主播主动找我们带货了。

他们具有一定的粉丝数量，带货能力自然是优秀的，

带货一件赚取一件的佣金，我们则赚取一件商品的差价，实现共赢。

5、店铺数据优化

我们并不是将商品卖出去就万事大吉了，还需要关注小店的数据变化，

例如，定期清理没出单的商品，保证小店活跃度。

以上就是抖音小店无货源的玩法步骤了，

看似简单易上手，但是很多细节和技巧需要注意，

不然怎么会有些人做抖音小店无货源模式步骤都做了却出不了单，

有些人却能月收一万起步，甚至时时爆单呢？

再给大家透露一下，抖音小店无货源模式的保守收益，

根据火火的操作情况来看，单店单月是可以做到3000~10000的收益，

这是在不爆单的情况下，

如果出现爆单，收益是翻倍的增长，

想要爆单也很简单，切记选品是核心！