

双域电商新零售系统开发平台搭建

产品名称	双域电商新零售系统开发平台搭建
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

双域电商新零售系统开发,双域电商新零售商城开发,双域电商新零售软件开发,双域电商新零售平台搭建,双域电商新零售模式开发,双域电商新零售系统软件开发。

我们现在身处于互联网时代的快速发展之中，互联网的迅速发展让一切都变得简单，共享经济能够让整个社会的资源分配的相对公平。

一、公域流量和私域流量的区别是什么呢？

公域流量和私域流量并不是概念，而是相对概念。比如一家商场开在步行街上，商场里的流量相对于步行街就是私域流量，因为店铺基于步行街内。而步行街的流量相对于商场就是公域流量，因为其他店铺也可以享用。再比如，从淘宝里打开一个网店，网店里的流量相对于淘宝就是私域流量，而淘宝的流量相对于网店又成了公域流量。同样，公众号的流量相对于微信就是私域流量，微信的流量相对于公众号就是公域流量。

所以说，公域流量就像大海，刚开始鱼多，的人少，即便我们的技术一般，也能有所收获。随着的人越来越多，捕到鱼的成本越来越高，鱼的质量却越来越低，于是很多人就开始自建鱼塘养鱼，这样的成本低了，也更容易捕到鱼了，还能租出去让别人钓鱼，自建鱼塘就是私域流量。伴随着流量红利的减缓，公域流量逐渐饱和，商家很难再以较低的成本来获取了。

私域流量是可以不断累积的和沉淀下来的，重在维护老用户;公域流量是流通的，重在获取流量的方法。

不言而喻，私域流量才是企业所有，公域流量看是美，但是也贵。

作为企业来讲，我们应该怎么平衡两者之间的关系？

二、如何搭建双域新零售系统

分销商城系统的另一个重要功能是营销功能，如拼团、砍价、游戏、积分等。这些营销方式不仅可以增加粉丝和会员，还可以促进消费者的消费。多种营销手段与完善的售后服务相结合，可以提高消费者的回购概率。