

羞于露脸，不会剪辑？做电商“普通人”也能在抖音变现

产品名称	羞于露脸，不会剪辑？做电商“普通人”也能在抖音变现
公司名称	杭州星抖云文化传媒有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	西湖广告大厦3F
联系电话	15868279988 13605817015

产品详情

为什么要强调普通人啊，因为大多数在抖音上赚到钱的，都是有一技之长，要么有颜值，要么有资源，要么有脑子会说话，加上团队运作，从而进行粉丝变现。

而我们普通人，没什么才艺，不会开直播，不会拍视频，不会剪辑，啥也不会怎么在抖音变现？

还真有

首先你得确保你有充足的时间去做这个事，一天至少需要操做4~5小时

第二就是执行力要跟上，不能拖拉。

第三也是最重要的一点，抗压能力要强，心态要放平，不能做着做着受不了不做了。

如果这三点做不到的话，你就没有必要往下看了，看了也是浪费你时间，不如去看点美女养养眼。

接下来的内容可能比较长，请做好准备长时间观看，干货也比较多，先讲理论，再讲实操

这是一个什么项目？在抖音卖货！

不要粉丝，不用开直播，不用做视频，开个抖音小店就行了，

如果不是我们自己也在做这个事情，我这样给别人说大概率会被当成傻子，但是这确实是真实存在的。

那么没有粉丝，也不做视频，不开直播，我们的货怎么能卖出去？

其实这只是一个非常简单，但又有很多人不知道的一种电商玩法，有人叫它“一件代发”

“无货源”或者是“店群”不管怎么叫，模式玩法都是大致相同的。

通过搬运其他平台的产品到抖音实现卖货，这样一来不需要我们囤货，减少了资金压力，二来就是风险也小了，不用担心货砸在手里卖不出去，也避免了货物打包物流成本。但是弊端就是拿货价会稍高。

简单来说就是我们在B平台开店，然后去把A平台，价格低且质量不错的产品使用软件搬运到B平台的店铺当中，当有消费者在B平台下单之后，我们就根据消费者的信息去A平台下单，赚取其中的差价。

模式大概就是这样

首先第一步需要去注册一个营业执照个体的就行！经营范围越多越好，去找代办办理也就是1~2百块。实在不知道的话可以找我要执照模板

第二步就是申请入住抖音小店，电脑百度搜索抖音小店，打开入驻界面。根据要求一步一步的来，能开的类目尽量都开通，但是做的话只做1~3个类目。

第三步缴纳保证金，一般5000就可以做大部分的类目了，不做可以退，没有重大违规都可以退还，没有什么风险。

第四步，熟悉店铺后台操作把每一项全都点开看一遍，记住这一步很重要。不要以为自己很懂，即使你做过TB、pdd，该看还是得再看一遍。

第五步，设置店铺头像，设置昵称最好和你主营类目有关系。开通店铺支付方式，开通运费险、极速退、设置退货地址

第六步，确定类目，选择好主营类目之后，就可以着手操作了。

关于软件、选品，找达人话术，找供应链，还有一些操作过程中技巧，我会一步一步的给大家分享，也希望大家能持续的关注我，再次感谢大家