

抖音小店无货源有人下单了怎么操作？新手小白不要慌，记住这几点！

产品名称	抖音小店无货源有人下单了怎么操作？新手小白不要慌，记住这几点！
公司名称	杭州北抖星网络信息有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市西湖区西湖广告大厦3层
联系电话	13605817015 18857861392

产品详情

抖音小店无货源作为一个处在电商新风口的项目，自然也是受到了不少的关注，

前几天抖音盒子正式上线更加是把抖音小店无货源推上了风口浪尖了，

已经入门的朋友，肯定也是看到了时机入手的，

但是由于是新手，所以有些操作刚开始无从下手，比如顾客下单之后怎么办等等。

接下来就和大家分享一下我的经验。

首先，抖音小店采用的是无货源的经营模式，

所以我们是完全不用进行囤货的，我们需要做的就是选品，分析应该选什么才能畅销，

搭配相应的运营软件上架就可以了。

如果有顾客下单了，也不要慌，我们直接去上家进行下单，填写顾客的详细就可以了，

如果爆单了就更好的了，也不用担心操作，可以去线下工厂和老板谈，或者直接一件代发即可。

说白了，就是中间人获取差价。

随着互联网的发展，信息差是一直存在的，很多的项目依靠的额也都是信息差。

所以完全不用担心会卖不出去，因为抖音有足够的流量池，但是前提也是你的品选的没问题。

为什么说无货源还能玩？

无货源的经营模式已经存在很长的时间了。本质上看没有消失，说明还是有利可图，并且有一定的发展空间，重要的是在哪发展了。

做投资肯定ZUI担心的就是投产比，只要你掌握了基本的运营技巧，再结合我这里的选品技术，基本上能做到一周出单，三周稳定下来，月利润在3000-1w+，爆单除外。

抖音小店无货源发展靠的是什么？

除了前面说的流量，依靠的还有市场和信息差。

互联网是在不断发展的，信息差也是不会消失的，信息差，相信我们每个人都深有体会。

信息差是什么？就是你知道别人所不知道的东西，虽然现在信息很透明，但是同样的信息还是会有不少的人是不知道的。而且现在不少的创业项目都依靠的是信息差。

所以抖音小店无货源肯定是能玩的，发展的前景是完全不用担心的。

由于篇幅有限，今天的分享就到这里了，

机会来时当果断,优柔寡断终生悔。