

# 抖音小店无货源，新手小白入手，做什么类目比较好？

产品名称	抖音小店无货源，新手小白入手，做什么类目比较好？
公司名称	杭州北抖星网络信息有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市西湖区西湖广告大厦3层
联系电话	13605817015 18857861392

## 产品详情

随着抖音小店无货源项目的爆火，很多新手小白对于该做什么类目开始犯了愁，

类目大于选品，类目选好，之后的选品也会更加轻松，

今天就来给大家分享一下新手小白适合做什么类目。

相信很多人想做服装类或者护肤类的，但是这里并不建议新手小白做，

很简单，退换率高，这种产品虽然卖得多，竞争压力是很大的，而且资质要求还很麻烦。

关于美妆、护肤这一类的，不管是在哪一个电商平台上都是竞争ZUI大的。

绝大部分的女性用户的话，更相信品牌，还有认可的主播。

所以说像美妆护肤这一类的，对于主播要求是比较高的，而且审核比较严格

售后问题也是ZUI难处理的，没有相关经验的新手小白的建议不要做。

比较建新手小白做的类目是百货，厨具，宠物母婴类；

退换货率低，也没有那么多的资质要求，而且需求量大，不用担心没有市场，简单地说就是省事省时，所以对于新手小白来说也是很友好的。

决定好类目，接下来就是选品了，ZUI后和大家分享下一些选品小技巧；

1.在选品过程中，我们可以用一些软件作为参考，比如蝉妈妈，飞瓜数据和抖老板。

多去观察平台下的实时爆款数据，数据一目了然非常直观，对于选品也是有很大的帮助的。

2.直播间选品，多去观察直播间里的产品，直播间里的产品肯定是当下zui流行的甚至是爆款，都会给我们在选品过程中带来新思路，分清哪些是引流款，哪些是利润款；

因为我们需要的选品也是由引流款和利润款组合成的。

3.注意食品类商品上架到抖音小店是需要食品经营许可证的，没有就不能上。

4.可以多关注一些与我们做的类目相关的博主，会给我们的选品带来一些灵感，也是很有必要的，总之，就是多看多学习多分析。