

道唐洗衣液分销系统开发案例

产品名称	道唐洗衣液分销系统开发案例
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

道唐洗衣液系统开发软件，道唐洗衣液商城开发，道唐洗衣液模式开发，道唐洗衣液分销系统开发

移动互联网和移动互联网营销所谓移动互联网(MobileInternet)是以移动通信技术和移动设备为载体，将移动通信和互联网结合起来，实现语音、图像、数据、多媒体等业务的新型网络。移动互联网营销的发展是伴随无线网络信息技术的发展而发展的，目前随着3G和4G通信技术的快速发展，促使移动互联网网络形成一个辐射面更广、交互性更强的一种新型媒体，移动互联网营销的效益是使用网络人数的平方，网络效益会以指数倍数增加。因此，企业如何在如此潜力巨大的市场上开展移动互联网营销、占领新兴市场是一项新的挑战。

道唐洗衣液模式讲解

39元购买一单(3袋洗衣液)升级为会员，后续免费领取一年12袋，每月一袋

会员:直接销售1单提成6元

代理:团队累积10单升级，销售1单提成9

(拿会员整体团队利差3元/单)

:团队累积100单升级，销售1单提成12元，

(拿会员整体团队利差6元/单)

(拿代理整体团队利差3元/单)

导师：团队累积800单升级，销售1单提成15元

(拿会员整体团队利差9元/单)

(拿代理整体团队利差6元/单)

(拿整体团队利差3元/单)

总代：团队累积3000单，销售1单提成18元

(拿会员整体团队利差12元/单)

(拿代理整体团队利差9元/单)

(拿整体团队利差6元/单)

(拿导师整体团队利差3元/单)

董事：团队累积8000单，销售1单提成21元

(拿会员整体团队利差15元/单)

(拿代理整体团队利差12元/单)

(拿整体团队利差9元/单)

(拿导师整体团队利差6元/单)

(拿总代整体团队利差3元/单)

(所有级别都是赚利润差，你的利差=你的销售利润-下级销售利润，所有级别平级拿下级利润2%)