

拼多多无货源店群模式自动采集上货拍单，运营方法与技巧

产品名称	拼多多无货源店群模式自动采集上货拍单，运营方法与技巧
公司名称	太原宏亿创贸易商店
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	太原市小店区康宁大厦
联系电话	19135426539 19135426539

产品详情

相信很多人都听说过无货源模式，但是大部分还都是一知半解，拼多多无货源模式做起来真心不难，难的是你起步，说一半做一半。执行度不够，因为传统行业没有庞大的资金，优质的资源渠道基本很难做起来，但是拼多多不需要你去承担这些，接下来带你了解拼多多无货源的具体情况。

青鱼软件五大优势：

一键登录所有店铺轻松管理多个店铺，一键登陆不掉线，同时给多个店铺上传不同的产品，避免重复铺货。

一键上货一键设置加价，过滤品牌、3c等产品，不需要一直守着电脑！

统一下单一键到达货源上家，自动同步买家收货地址，物流信息等！

订单统计同步软件订单，利润实时统计

一键查询店铺的订单状态，订单量，利润额，统计各店铺当天成交额，当前上传数量，当前惩罚状态，各店铺访问量转化率等信息.拼多多无货源店铺的优势：

开店成本低：不需要进货囤货，没有成本风险

节省时间和人力：不需要自己发货，有人在你店铺下单，你就去找上家拍单，然后拍下买家在你店铺购买的这件商品，买家收货地址留给上家，原商家发货给买家

退换货无烦恼：买家退货换货直接推给原商家就可以了，做一个甩手掌柜操作

简单好上手：适合新手小白卖家起步的玩法。

无货源模式可以说是一件代发的升级版，跟一件代发的区别是不需要一个个手动去选品来上货，而是结合人家来操作，用软件来分析蓝海数据，找到热销产品，批量采集过滤上传。

开店这块就不说了，百度会教你具体怎么开店。

店铺开好，后台设置发货地址、运费模板、关键词回复等，就可以开始选品上货了

开通拼多多无货源店群有什么门槛吗？

拼多多开店分个人跟企业：个人一张身份证可以注册拼多多店铺2家，保证金是2000元；企业可以利用营业执照开5家店铺，保证金是1000元。（店铺保证金前期可以选择不用交）

拼多多无货源店群模式应该怎么操作呢？

大家可对比一下淘宝跟拼多多店铺，同样一件商品，拼多多价格却明显高于淘宝价格。店铺成交量也是呈现明显差距：淘宝店铺成交量是200+，拼多多店铺却是1000+，这样的事情已经是屡见不鲜了。那到底是为什么呢？

淘宝店铺太多了，已经走向了饱和趋势，不烧钱开车宣传就不会有流量，没有巨大的客户基数的淘宝店只能被淘汰；拼多多店铺既拥有微信的用户流量又享有腾讯流量扶持，两人拼团，自然享有天然的流量优势。所以我们可以去淘宝找一个想做的商品，挑选自己满意的店铺，复制粘贴他的商品详情和图片。客户下单了直接在这个店下单，填写上客户下单的地址就可以了。

都说千人千目，每一千个人都会有一千种眼光，选品再好的店铺也无法满足所有客户的需求。这一点，店群却可以做到！

前期快速提升权重，把店铺权重给拉上去，基础打好，提升权重的过程中，根据市场反映情况，确定主营类目，提高店铺的转化率，提高收益，后期店铺上货充足，系统化的运营，及时适应调整平台对于商家的策略，把握平台做出的调整，及时应对。

友情提示：无货源模式可以避免小卖家压货压资金，zui大化利用资金。不是无脑大量上传商品。就算是无货源也要选择产品，然后通过营销手段提升产品曝光产生销量，这是一种良性模式。无货源的真正好处是可复制和成本低。懒是不可能赚钱的。加油，一分耕耘一分收获。