

芬香社交优惠券系统开发案例

产品名称	芬香社交优惠券系统开发案例
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

芬香社交优惠券系统开发, 芬香社交系统开发, 芬香社交软件开发, 芬香社交模式系统开发, 芬香社交平台开发, 芬香社交源码开发, 芬香社交app开发, 芬香社交搭建开发, 芬香社交平台开发, 芬香社交小程序开发

【核心提示: 文章资料收集于互联网, 仅作为开发需求者的模式案例参考作用, 与平台没有任何关系, 如需定制系统请详询】

售后保障, 承接各种类型各种模式商城系统开发、定制开发。现成成熟源码, 快速搭建, 稳定安全。APP, 小程序, 公众号, H5多种端口

商家有排名打销量的需求, 消费者有得到更实惠产品的需求, 无数消费商有分享得报酬的需求, 需要有一个商业模式去满足所有人的需求。

于是就有芬香平台, 芬香平台就像在京东平台上开了个后门, 它是直接链接在京东上的, 它的所有产品都是京东的。但是在芬香平台上会有优惠券, 这些优惠券来自商家的让利, 商家让利越多, 买的人就越多, 于是销量就上去了, 这个销量是不是直接体现在京东平台的数据上? 于是这个商家的产品就会在京东上排名靠前, 通过京东正常入口的消费者更有机会看到这个商品, 于是他的销量进一步扩大。

所以对商家来讲, 他把产品通过芬香出售, 就等于拥有了无数的销售人员在帮他做推广, 做排名, 我们这些人, 都是他的销售人员, 给销售人员一点回报是不是应该的?

其实他让出来的这点利不算啥, 终都会给他带来***, 他的营销成本无限接近于0, 但是我们这些从芬香平台上进去的消费者, 实实在在的得到了好处。如果你能理解这个逻辑, 你就会知道芬香平台的***是什么, 它的价

值是什么。