

没有进出口权怎么做进出口呢？外贸交易中没有进出口权怎么办？

产品名称	没有进出口权怎么做进出口呢？外贸交易中没有进出口权怎么办？
公司名称	深圳市浩通天成国际物流有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市坪山新区深圳出口加工区兰金十一路成城发工业园A栋601号
联系电话	15818752481 13028866099

产品详情

进出口报关 代理报关报检 买单进出口 买单报关 代理进出口

李佳军表示，由于周边有地铁和张江双子塔项目，这一片区的二手房基本不愁卖。现在银行审批放贷快的只需要1个月左右，去年下半年时曾有好几个月都没人接（贷款业务）的情况。成交周期也缩短了，如果房东挂的是市场价，2个月内肯定能成交，有些诚意房东挂出的房源甚至2、3天就能卖掉。有些客户甚至全款求购品质好的次新房。

经常有客户问我没有出口权怎么做外贸？其实无论你是刚成立的外贸公司，还是刚转型做外贸的工厂，亦或是自己做外贸的SOHO,在没有获得进出口权之前是不能自己出口的。还好，现在服务机构特别多，操作起来也方便，都是一条龙服务的，所以想操作出口，可以借助于这些机构。

（一）找外贸代理操作

所谓外贸代理就是帮助没有出口权的公司或个人出口，处理报关数据、收结外汇和退税等一整个外贸流程，也称作一条龙服务。和买单出口的区别在于代理出口可以退税，并且外汇是代理公司账户收结，避免了个人账户收款的不便。

基本流程：

以SOHO为例: 个人没有工厂没有产品

- 1、与代理签订外贸代理协议；
- 2、SOHO做好PI（附代理账户），发给国外客户，客户将款打到代理公司账户；若SOHO有个人外汇账户或则离岸账户，外商打款给你或则转到代理账户；收到后结汇。
- 3、和工厂商定付款方式和付款时间，让代理把货款打给工厂 或则个人账户

- 4、工厂安排生产并负责商检等。
- 5、货物生产完后找货代，同时出口代理准备箱单发票外销合同（即报关资料）提供给货代报关行
- 6、货代负责报关，港口操作及运输（有那种代理货代一体的公司，他们可以全包办）另外下面是退税的一些事项和操作
- 7、海关预录联和提单出来后，通知工厂开增票（开票最好不用那么着急，因为增票上的商品信息要和报关单上保持一致才能退税）
- 8、增票，提单，报关单正本，外汇到齐以后，出口代理整理资料申请退税（或者提前垫付退税）
- 9、如果有产品退税的，退税下来后连同税前利润一并打到你私人账户（也可以在退税之前结算税前利润），注意公对私打钱时，需要交6%的个人所得税，这是代理需要代扣的，是透明收费。也有一些代理可以不扣税点，但需要你提供运费发票。

注意事项：

1.增票问题。通过代理出口必须要让工厂开代理抬头的增票，这样才能拿去国税退税。开增票也有很多注意事项，一定要和报关单上的信息一致，否则无法退税。

2.退税问题。通过代理出口，主要是为了拿退税的。拿退税要满足几个必要条件：

工厂能开正规的增票

付工厂的货款必须从代理的账上出去，并且金额要和增票开具的金额一致

报关单正本退税联退下来，即有正规的海关出口程序。

3.收结外汇问题。无论是外商直接把钱打给代理，还是通过离岸转给代理，需要注意这笔外汇必须是从境外汇进来的（香港账户算境外），不限制地域。另外代理收到的外汇应与报关的金额差异在5%以内，因为一些小插曲多一点或少一点美金是不影响出口的，只要保证在合理范围内即可。

（二）买单出口

买单出口的定义及适用范围：“没有出口权的企业买别人的核销单，以别的进出口公司的名义出口”。因为自2012年8月1号开始，国家取消核销单了，所以现在买单出口实际买的就是别的名义，以别的公司抬头在国内报关，做发票箱单等。

买单适用情况：

出货比较少，没必要正常报关出口折腾

工厂开不了增票，不能正常报关退税，只能买单；

退税率较低或为零，开票成本又太高，可选择买单，下面是买单出口服务机构操作的流程。

国内：货物生产完后，找到买单公司或者货代（一般货代就包办了），提供件重尺等数量单位，货代准备报关资料（箱单发票，委托书等），然后正常报关货运等。国内的这套流程几乎不用操心，全权委托

货代来做。

国外：目的港清关问题。报关时用的资料可以跟给目的港客人的清关资料抬头不一致的。但是必须要求单证统一，即提单、箱单、发票必须是同一抬头公司。因为国外和国内不联网，就算你公司没有出口权，依旧可以给外商你们公司的抬头的单证。至于给客人清关用的产地证，熏蒸证等证书可以找代理来做，都能做到单证统一，这也适用于外贸代理操作。

外汇问题：虽然买单出口是用别的公司名义出口的，但不意味着外汇就必须打到该公司账户，货款外汇可以打到任意一个公司外汇帐户，个人帐户。一些少量的情况下走买单比较划算。总体来说，买单出口让更多没有出口权的公司、SOHO、以及有特殊要求的公司有了更方便的外贸方式。

退税问题：买单出口是不能做退税的。原因有二，一是生产工厂没开增票，没有增票不能去国税申请退税，二是卖单的公司只是提供资料，因为他们手头也没有增票，所以退税也不会退到他们账户上。所以大家不必担心卖单的公司会去拿退税。要退税的话，只能用代理出口的形式，由工厂开票到代理公司。另外因为不要退税，所以可以在跟工厂拿货的时候以"不开票价"成交，这样省成本，增利润。

优点：

找外贸代理：外贸代理可以收汇、付汇，核销退税一条龙服务，制作全套报关单据。

代理的抬头一般是A类抬头，查验率相对较低。

代理操作有退税，利润有保障。

操作正规，整套外贸流程交给代理，较省心省力。

买单出口：买单出口即买一套出口报关单据，用个人账户收汇。

交给货代一切搞定，这种操作比较简单。

买单费较低，一般200-500就能搞定。