

美容院门店拓客平台搭建

产品名称	美容院门店拓客平台搭建
公司名称	互联科技公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市越秀区水荫路117号星光映景16层L2319号 (集群注册)
联系电话	15322098617 15322098617

产品详情

美容院门店拓客平台搭建，美容院门店拓客网站开发，美容院门店拓客项目开发，美容院门店拓客APP开发

端口：总后台、商家后台、用户前端（APP、H5、小程序）、代理后台（部分版本内嵌在其他端口里或没有）

PS：我们是一线软件开发团队，我们已多套成熟的模板和搭建经验，知道怎么避免踩坑，详询了解更多。

温馨提示：此内容收集于互联网，跟平台方没有任何关联，仅作为开发需求者的模式案例参考作用，如有违规及侵权请联系作者删除。可以开发类似系统，非平台方，玩家勿扰！！

开发美容院门店拓客软件详情有哪些？

1、自动分销

A用户分享链接或专属海报给B用户，B用户报名后A用户获得实时到账红包。

2、双重销售

线上商品销售模式、线下引流到店模式自由选择。

3、异业商家

同一活动多个商家可以联合营销，每个商家拥有独立的商家中心，各自核销。

4、实时消息

用户报名后，商家可及时收到报名和订单信息。

5、产品和服务要有针对性

美容院应当在关键点上获得拓客的取得成功，例如挑选有目的性、效果非常的好的商品，仔细为顾客出示服务项目这些。小编拓客软件疗程套餐灵活设置，库存补给智能提醒；项目疗程服务项目自由设定，支持次/月/年疗程卡;服务项目支持疗程卡设置，可设置次数卡、月卡及年卡，满足不同的业务需求;支持图文详情设置，可直接同步小程序网上商城，打通o2o营销闭环。

6、用老客户带动新客户

美容院老板在平时要多加强和顾客之间的沟通，和他们搞好关系，并不时的推出一些新的项目和新用户免费体验类的活动，引导老客户往店里带人。小程序商城活动通过获客拉新：拼团、分销、积客券，快速引流裂变获客;拼团活动：多人成团老客带新，口碑推荐转化率高;会员分销：激励式会员转介绍，裂变式拓客老带新;积客券：邀请好友助力瓜分，高效引流裂变拓新。砍价、拼团、等，制定一些优惠券，代金券，设置好营销活动，顾客可以通过扫描店员的手机二维码就可以参加活动，获得优惠。