

微信二级分销系统搭建|二级分销系统模式介绍

产品名称	微信二级分销系统搭建 二级分销系统模式介绍
公司名称	西安云英网络科技有限公司
价格	14500.00/套
规格参数	品牌:云英软件 类型:二级分销系统源码 产地:西安
公司地址	西安市莲湖区未央路12号世纪金园
联系电话	029-86292197 18392666843

产品详情

微信二级分销系统搭建|二级分销系统模式介绍

微信正式承认二级分销模式之后，二级分销系统搭建的步伐也日渐加快，毕竟之前的三级分销系统会被封，企业为了继续分销模式，一定会改为二级分销系统搭建。那么二级分销系统搭建须知有哪些呢？

二级分销系统搭建原因

1、移动互联网时代来临

微信用户突破7亿，在微信做生意不用谎言邀约，没有运作成本等等，就连乞丐都上网来乞讨了，这么大一行业在移动互联网运作没必要太惊讶吧？

2、传统微商弊端越发突出

传统微商投入成本大、级别复杂，转化周期过长，所以产生了分销模式。分销模式无需大额投资进货，在自己购买体验过产品之后，就可以开始赚钱，无投资压力。

3、传统微商难民越来越多

从业的人越来越多，失败的人也就越来越多。这些问题如何解决？如何才能相应万众创业号召、带动更多

人创业就业?至少，政府从拉动创业角度出发，是很乐意看到二级分销系统的，可以解决很多麻烦。

二级分销系统搭建条件

1、深入市场，知己知彼

在进行分销商选择的时候，应该选择那些销量在本区名列前茅的分销商作为合作伙伴，当然分销商的数量应是合理的，要定期对分销商进行评价，遵循“成熟一个，发展一个，宁缺毋滥”的原则。

2、规划分销商等级，明确奖励制度

根据市场情况以销售量、铺货率、销售增长率、货款回收等指标，将分销商分a、b、c、d四个等级，等级越高，待遇越好，给分销商一个美好的前景规划，激励分销商不断进取。

3、制定分佣比例，刺激销售

不同等级的分销商，应该设置不同的分佣比例，形成差异刺激销售积极性。HiShop销客多二级分销系统以二级分销模式为基础，将佣金进行划分，在此基础上再根据等级进行提佣比例的进一步细化，刺激分销商的积极性。

4、对分销商进行培训服务，提升其业务水平

分销商的销售能力是决定能否提高销量的关键因素，分销商的作用除了推广另外很重要的一环就是销售。特别是专业领域的产品，更加要进行产品培训，这样能够提高产品的销售水平。

二级分销系统搭建优点

1、解决传统微商弊端

传统微商在渠道管理、铺货方面有很多不足，所以需要二级分销系统管理线上线下流程，节省人力物力，同时可以减少误差，优化分销流程。

2、传播力度更大

二级分销系统是基于分销商利用自身资源或者朋友圈进行推广销售铺货，口碑传播的营销方式，特别是置于朋友之间，信任度大，对品牌信赖度也会增强。

3、销售效率高

利用朋友间互相传播推广的方式，无形中简化销售流程，提高销售效率。

二级分销系统搭建之前，是应该通过了解先确定自身产品是否适合做二级分销，是否能够带来销量的提高和渠道的拓展。好?其实可以从营销、口碑和内容的三管齐下多维度运营。