

分销分润结算系统开发

产品名称	分销分润结算系统开发
公司名称	广州软狐科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	天河区中山大道西富力街
联系电话	18026231817 18026231817

产品详情

分销分润结算系统开发【梁雨】分销分润结算模式开发，分销分润结算软件开发，分销分润结算系统定制开发

这种“以场为始”的新型商品规划模式，对采销模式也提出了新的要求。

一：传统微信业务的弊端：

- 1.降低企业成本:信息透明，竞争激烈，传统营销方式成本过高，微信业务转型降低企业成本。
- 2.降低库存压力：传统企业库存压力大，生产前订购微信业务，减少企业库存。
- 3.增加客户粘性:微信关系链发展，利益捆绑管理，客户对企业更有粘性。
- 4.建立品牌信任：快速传播产品品牌，裂变传播，使品牌在短时间内更加和信任。
- 5.资金快速回笼:微信业务模式先付后货，货物周转灵活，资金快速回笼，减轻总部资金压力。
- 6.渠道控制明确：微信业务水平明确，管理方便，代理管理，减轻总部管理压力。
- 7.裂变快速发展:代理商发展下属代理商，让所有参与者都能为公司做营销，快速裂变。
- 8.提高企业效率：在移动互联网时代，所有被淘汰的品牌都有一个共同点，即缺乏效率。微信业务是目前有效的模式。

二:私域微信系统-六大核心功能:

- 1.会员级管理:会员级别不同，价格体系不同；微信业务级别不同，佣金比例不同。
- 2.会员自动升级:会员达到一定消费金额或推荐会员人数可自动升级，享有相应权益。

- 3.消费者裂变:支持消费者优惠券转让和权益共享,消费者可以转让更多消费者。
- 4.微信业务分销返利:微信业务转介会员,会员消费总部分发,微信业务可获得相应的两级佣金。
- 5.优惠券转让:消费者将优惠券转让给朋友,朋友收到后即可使用。
- 6.会员权益共享:消费者转介的会员可以直接享受与消费者相同的会员水平。

传统采销模式需要向“买手制”转型,才能真正实现“场景化”商品规划。作为大卖场创新业态之一的联华鲸选,将门店分割为数十个300平方米左右精品馆,每一个精品馆的经营主动权交给对应的买手策划人,买手具体根据精品馆的主题定位、客群需求等精益迭代商品组合,从而保证了精品馆的品项精选化、品质高端化和品牌精致化。