

抖音引流的方法?为什么要开通抖音蓝V?

产品名称	抖音引流的方法?为什么要开通抖音蓝V?
公司名称	海口美兰抖琦琦文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	【电话烦、手机号同微】
联系电话	18897981244 19979808844

产品详情

一旦一个视频上热门，就会有上千人来和你私信，加到微信里的，少有几百人。

如果你是做护肤的，就发护肤相关的干货视频，如果你是做养生的，就发养生相关的。

母婴产品的，就发儿童餐，育儿知识类的视频。抖音的粉丝，如果是发产品的视频爆了，那么粉丝加过来，基本聊几句都会成为你的客户。

抖音目前仍然处于红利阶段，所以抓紧时间开始。

其实，通过抖音短视频赚钱非常简单，只要掌握了方法很快就可以上手。

与个人账户相比，认证成抖音蓝V以后有许多好处。1、不被营销评级打压：抖音蓝V在发布内容的时候不会受到广告营销的评级打压，认证抖音后，还可以把企业身份同步认证到头条上。2、外显信息：成为抖音蓝V后就会在账号上显示蓝V标识和认证信息，认证后别人就不能再认证你的名字，用户看着认证后的账号也比较正规 其实说白了，开通蓝v还有一个大的优势：营销性质视频不会被评级打压限流，如果视频拍摄优质，那么还会进行推送。

除了取消广告评级之外，认证抖音蓝v获得的权限还有很多。就用其中几项作为例子。1、联系方式。认证蓝v之后就可以在企业号管理后台内设置"联系方式"。设置并且审核通过之后就可以在抖音主页上显示出一个电话组件。用户点击电话组件就会直接跳转至拨号界面，这样就能直接联系上企业主了。还有什么比直接联系客户更快引流变现的呢？

2、私信自动回复。在抖音上发布内容之后，客户"种草"了，想知道商品的相关信息，想私信询问。但谁也不能保证能够回复得到每一条私信，这时自动回复就派上用场了。而且可以根据多不同的场景设置不同的回复。

3、官网链接。通过设置"官网链接"可以在抖音主页上展示官网的网站链接。但是，"官网链接"不止是可

以跳转至管网的网站链接，还支持跳转至京东、淘宝、天猫店铺。这无疑可以缩短转化路径，提高转化效率。

这还只是抖音蓝V权限中的其中几项，但这已经为企业主在抖音营销提供强大助力。如果能够运用好抖音蓝V的权限，相信可以为企业主带来更好的转化效果。

目前，有个人认证和服务商认证两种认证渠道，这两种渠道都是正规的认证渠道，但有所分别。个人认证渠道只能自己摸索，没有售前售后的支持，认证资料是否填写正确完整要由自己判断。而服务商渠道则有售前售后的支持，服务商将检查认证资料是否填写正确完整，而且是免费的。