

电子礼品卡购物的冲动

产品名称	电子礼品卡购物的冲动
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

第二、红包墙第0一周，奖励的奖项可以是一、二等奖多一点。这样别人就知道你这里中奖容易，愿意宣传。尤其到群里发中奖照片很容易引起别人购物的冲动。第三、红包内容可以是以下四类：礼品、优惠券、现金、其他合作商家的抵用券或实物。第四、抽奖条件，是客户消费满一定金额后可以加老板微0信

然后扔一个骰子给老板。就可以根据筛子来抽红包。举例来说，客户仍骰子是4点。中奖可以这样选择。从任意一个红包开始数4个。客户可以向上数4个，也可以向下数四个，也可以向左数4个，也可以向右数4个。第五：前面一周实物抽奖多设置一些。优惠券可以少一点。

到第二周的时候优惠券多一些奖励逐渐小一点。同时客户抽奖的门槛金额可以稍微提升一点。逐渐盈利。第六：根据行业，可以设置优惠券、抵扣卷、免费体验卷等。比如美容行业，老板想推哪个项目，就可以设置多一些项目免费或者1元体验卷。有些行业不适合办卡的。

可以是折扣哦卷等等。还有一点：36个红包，是在墙上的，其他红包是在一个篮子里。每次往墙上挂红包的时候，拿出篮子，摇一摇。拍个视频发群里。引起大家关注。甚至可以把写奖励的纸条塞进红包时拍视频发群里。告诉大家有福利。中大奖。吸引客户到店消费中奖。一次至少准备150个红包，有36个在墙上。抽调几个后，从剩下的哪里补充。保证墙上有10个以上红包。36个红包横竖都是6个！