

众筹成功项目的制度是下一期比上一期增长

产品名称	众筹成功项目的制度是下一期比上一期增长
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

如何挣钱

我们说了免费不是目的，挣钱才是终的目的，相当于这个五星级酒店将它的主产品，会议是免费了之后那么如何挣钱呢？

(1) 押金

我们刚才在方案中为大家说了，一个会议室卖给一个人只卖12天，这样的话一个会议室可以同时卖给20个人，也就是说，一个会议室可以收到400万的押金。

这个押金就算不去做别的事情，拿来放在银行，一年也可以产生很多的利润。

另外一个，一年以后你们觉得，这些公司会把钱退回去吗？因为它可以免费使用会议室，他傻呀。不但不会退回去，在第2年续签合同的时候，还会加10万块钱的押金。

后来发现居然有员工也买了会议室，因为他们交了押金之后，可以把这个会议室以4万块钱的价格往外卖，大家可以想一想，只是交了20万的押金，一年就可以挣到48万，所以对于员工来说也是一个机会。

员工都明白卖产品不如卖机会！

近地推项目有种模式是泰山众筹，独角兽，斑马众筹，通天塔，这种众筹模式其实没什么技术难度，也没什么操盘难度，我简单给大家讲解一下。

众筹成功项目的制度是下一期比上一期增长30%，这个30%分配给静态、动态、平台收益。（这个地方简单的说就是上一期的本金和利润是下一期给的，包括动态，平台维护费等等）

众筹成功：拿你投资的10%；

众筹失败：后一层全额返回，倒数第二次返70%或者85%的本金，这里的比例是你投资金额，比如你投资10000，那就是返给你7000或者8500，剩下的就用平台币返给你，返给你以后，你就那平台币去变现，怎么变现呢？每次众筹（也就是参与）的时候都需要平台币，也就是每次都要消耗平台币。

那么关键问题来了，倒数第二次和倒数第三层的本金是哪里来的？无论70%还是85%，这个本金那里来的？

本金是你们充值的USDT返的，所以为什么有的平台是压2期，有的是压3期，这个压的意思就是：期的钱第四期开始才结算，第二期的钱第五期开始才结算。如果不压的话，随结的话，平台是没那么多钱结算的。

他这个结算我给你们举个很实在的例子就清楚了：应该都有信用卡吧，比如你有4张信用卡，分别是ABC D，A卡的钱用了以后B卡的钱来还，B卡的钱用了以后C卡来还，C卡的钱用了以后D卡来还，D卡的钱用了以后A卡来还，整个项目操盘或者控盘就是这么个道理。没其他技术含量。

唯一的好处就是这个30%，这个泡沫是分配好了的。包括项目方赚钱都是分配了的，比如有的是1%，有的是2%，叫平台维护费。

这个项目的模式还是可以的，能去做一下，目前网上很少有这种项目，我相信很快这个模式就回想互助一样。

副产品收费

既然会议室已经免费提供给你用了，这个时候，你在使用会议室的时候，LED屏是不是得收点费用？

另外电费是不是另外支付，还有在开会的时候的饮用水，是不是可以收取一点耗材费？当然我给你的价格，和市场上的价格几乎是一样的。

除了以上这些以外，还有茶歇，办公用品等等，因为会议室已经免费了，所以所有这些东西都是额外收费的。

(3)餐费

对于这个酒店来说，平时没有什么客人，其实餐厅也是空着的。

但是现在既然优惠了，而且规定是必须用餐，那么这个时候中午和晚上两顿饭，虽然只有500块钱一桌。

但是比如你800人的一个会议，是不是餐费一顿就得4万块钱，而原来这些所有的东西空着也是空着。