

光明膳纤饮分销商城开发（现成源码开发）

产品名称	光明膳纤饮分销商城开发（现成源码开发）
公司名称	互联科技公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市越秀区水荫路117号星光映景16层L2319号 （集群注册）
联系电话	15322098617 15322098617

产品详情

互联网就是一个能够相互交流沟通，相互参与的互动平台。

温馨提示：此内容收集于互联网，跟平台方没有任何关联，仅作为开发需求者的模式案例参考作用，如有违规及侵权请联系作者删除。可以开发类似系统，非平台方，玩家勿扰！！

光明膳纤饮分销系统平台，光明膳纤饮分销系统模式，光明膳纤饮新零售模式，光明膳纤饮系统奖金制度。

一、光明膳纤饮新零售模式奖金制度介绍说明

43元购买一套产品，后续免费领一年12盒产品(邮费自理)

1.创客:销售1套产品，自动成为创客代理，产品价格33元，利润10元;

2.区代:团队累积销售10套产品，自动升级为区代，产品价格28元，利润15元;

(拿创客整体团队每销售一套5元利差)

平级代理之间没有利差奖。

3.总代:直推10人，团队累积销售100套产品，自动升级为总代，产品价格23元，利润20元;

(拿创客整体团队每销售一套10元利差)

(拿区代整体团队每销售一套5元利差)

4.合伙人:团队累积销售600套产品，除业绩多团队之外，其余团队业绩累积不少于100盒产品，自动升级为合伙人，产品价格18元，利润25元;

(拿创客整体团队每销售一套15元利差)

(拿区代整体团队每销售一套10元利差)

(拿总代整体团队每销售一套5元利差)

5.联创:团队累积销售6000套产品，除业绩多团队之外，其余团队业绩累积不少于1000盒产品，自动升级为联创，产品价格13元，利润30元;

(拿创客整体团队每销售一套20元利差)

(拿区代整体团队每销售一套15元利差)

(拿总代整体团队每销售一套10元利差)

(拿合伙整体团队每销售一套5元利差)

6.董事:团队累积销售20000套产品，除业绩多团队之外，其余团队业绩累积不少于6000盒产品，自动升级为董事，产品价格8元，利润35元;

(拿创客整体团队每销售一套25元利差)

(拿区代整体团队每销售一套20元利差)

(拿总代整体团队每销售一套15元利差)

(拿合伙整体团队每销售一套10元利差)

(拿联创整体团队每销售一套5元利差)

二、董事与董事平级奖励

按照当月业绩奖励

10万2%

30万4%

80万6%

150万8%

300万10%

举例：董事A培养董事B

董事A当月完成50万业绩

董事B当月完成130万业绩

那么得到以下奖励:

总奖励180万8%=14.4万董事B奖励130万6%=7.8万

则董事A可获得

14.4万-7.8万=6.6万