

# 泰国红牛新零售分销系统开发

产品名称	泰国红牛新零售分销系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

## 产品详情

闪耀新零售分销软件开发，闪耀新零售分销系统小程序开发，闪耀新零售分销模式开发

在前面一个章节我们提到,现在3C数码领域的流量渠道“碎片化”越来越严重,有流量但没销量的情况,也变得越来越明显。

而OMO模式,就是来解决这一问题的。

批发商招募政策--升级条件

身份概述:本方案中身份分为VIP会员和VO--V5六个店长职级。各级店长享受对应身份的终身分红，可每天获得“红牛金”，并根据“一次性购买”数量解锁至佣金钱包。VIP会员无分红权

VIP会员

任意购买一箱以上泰国红牛可成为VIP会员，获得推广权益(直推5元间推2元)

VO体验店长

VIP会员自己累计购买9箱及以上泰国红牛即可升级为VO体验店长

## V1达人店长

本人累计购买9箱及以上

直属部门有六个及以上的VO体验店长3个VO;

团队总业绩达到6万

## V2高。级店长

本人累计购买30箱及以上;

直属部门有三个及以上的V1达人店长3个VO

团队总业绩达到50万

## V3牌店长

本人累计购买60箱及以上;

直属部门有三个及以上V2高。级店长3个VO:

团队总业绩达到280万

## V4品牌店长

本人累计购买120箱及以上

直属部门有三个及以上的V3牌店长3个VO:

团队总业绩达到960万

## V5旗舰店长

本人累计购买240箱及以上

直属部门有三个及以上的V4品牌店长3个VO:

团队总业绩达到2000万

OMO全称是Online-Merge-Offline,简单来说,就是通过线上、移动、线下三位一体的方式,打造一套全时空的营销系统。