

## 代理商拿货系统开发（现成，平台）

产品名称	代理商拿货系统开发（现成，平台）
公司名称	互联科技公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市越秀区水荫路117号星光映景16层L2319号 （集群注册）
联系电话	15322098617 15322098617

## 产品详情

代理商拿货管理系统开发,微商下单系统开发,微商下单系统平台开,微商下单新零售系统开发

免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司专注开发系统，不是要做系统的一律勿扰！！！（看清楚再知）

1、代理商拿货下单系统主要的特色介绍：

(1)分销裂变：

人们潜意识里都会极力维护自己的认知和决定，并希望别人也赞同。分销裂变通过分销来的分销用户寻找各种方式让别人认可自己的时候，自己也会更加忠于自己对产品的认知。可以提高分销商对产品的忠诚度。

酒香也怕巷子深，好东西也需要传播才能被更多人知道。代理商拿货下单系统通过利用分销模式，就是很好的传播方式，通过朋友间裂变式的口碑传播，将产品迅速推广给更多的人知道，拓宽产品的销售渠道。

(2)返利分佣管理：

代理商拿货下单系统后台会自动记录每个代理商每次的下单数，甚至每个月、每年的总下单数，微商企业可以根据这些数据，给予业绩排名前10的代理商返利，或评选先进区域代理商，进行区域分红，代理

商拿货下单系统主要是通过多种激励制度防止代理商流失。

总部可按品牌分别开启设置团队业绩奖，代理商拿货下单系统可针对别代理设置多条返利条件，以代理月度的终业绩来匹配奖励，团队业绩奖可根据代理的月度个人业绩或月度个人、团队总业绩来计算返利，并且支持自定义设置。

### (3)自助下单

相比传统的微商团队管理，需要花费人力、物力、财力，计算下来需要一大笔的资金投入，而且在管理效率上还不怎么好。而代理商拿货下单系统通过自助下单拥有一体化在线操作管理，不但可以节省各方面的成本，系统中精细化的数据呈现可以放微商团队的管理更加的高效省心。