

# 仲景酒业商城开发（系统,APP）

产品名称	仲景酒业商城开发（系统,APP）
公司名称	互联科技公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市越秀区水荫路117号星光映景16层L2319号 （集群注册）
联系电话	15322098617 15322098617

## 产品详情

仲景酒业十人拼团系统，仲景酒业拼团案例，仲景酒业拼团方式，仲景酒业抽奖新模式，仲景酒业拼团app。

免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司专注开发系统，不是要做系统的一律勿扰！！！（看清楚再知）

一、运营端口：小程序+公众号+H5+APP(H5)

二、产品：酒+股票(股权积分)

三、引流模式：抽奖拼团

四、运营模式：抽奖拼团+大礼包会员制+股权积分商城

五、会员制大礼包分销

分销模式：一级分销+三级代理+代理平级奖+区域代理，购买者赠送等额股权积分

初定按产品利润70%分配模式：

一级分销10%+三级代理高40%+代理平级奖5%+区域代理高15%

抽奖拼团(假设10人中1人，产品利润70%)

一)、中奖(共分25%)，中奖人赠送等额股权积分

备注：可邀请中奖者成为团长，团长必不中，但需要联创身份才可成为团长发起拼团，要么按晋升条件二升级到联创，要么直接购买999元联创礼包直接升级

备注：

分销模式：一级分销+三级代理+代理平级奖+区域代理

初定按产品利润25%分配模式：

A.一级分销5%+三级代理高12%+代理平级奖2%+区域代理高6%

一级分销：产品销售一级推广分销5%

邀请新用户参与一个1000元的拼团活动中奖了。获得5%奖励就是50元

B.三级代理：VIP会员、特约代理、联合创始人，分别享受4%，8%，12%的奖励，每个级别之间4%的极差奖励。

1、VIP会员直接推广1000元的中奖用户，获得奖励4%就是80元，上级特约代理获得级差奖励4%就是40元，上级联创获得级差奖励4%就是40元

2.特约代理直接推广1000元的中奖用户，获得奖励8%就是80元，上级联创获得级差奖励4%就是40元

3、联创直接推广1000元的中奖用户，获得奖励12%就是120元

晋升条件跟大礼包会员一致

C.代理平级奖：2%，假设下级代理升级到与上级代理同等级别，还能享受伞下团队的平级奖2%，暂定只做一级平级奖励

举例：联创下面一个特约级别也升级到跟上级一样的联创级别，这个新的联创发展的伞下团队假设新产生了一个1000元的中奖用户，原来的上级还能获得2%即20元，直到新联创下面有诞生了新的联创，初的上级联创就没有奖励，当然，还可以再预留一部分做二级平级奖

D.区域代理：省代6%，市代4%，区代2%，每个级别之间有2%的级差奖励

1、广州天河区每产生一个1000元的中奖用户，天河区代获得奖励2%就是20元，广州市代获得级差奖励2%就是20元，广东省代获得级差奖励2%就是20元

2.天河区暂时还没有代理，那么就直属广州市代的订单，广州市代享受4%的订单收益就是40元，广东省代获得2%级差就是20元

4、如果天河区和广州市代都还不存在，那么订单直属广东省代，省代直接获得6%的奖励就是60元

二)、不中奖(共分45%)，同时赠送10%比例股权积分

备注：9个不中奖的会员每人奖励5%

## 七、股权积分商城

一).股权积分可在积分商城免费兑换产品(可收点邮费)

二)股权积分兑换文交所上市公司股份，每周公布新价格

三)获得股权积分的方法

1.签到送股权积分，签到1天送1股，连续2天签到送2股，连续签到7天送7股，如此类推，多送7股，漏签重头再来

2.邀请一个新用户送3股，新用户送3股

3.自己购买大礼包送等额股权积分，直推用户购买大礼包奖励推荐人10%股权积分

4.参与拼团抽奖，中奖赠送参与金额等额股权积分，未中奖赠送参与金额10%股权积分