

南阳工厂电商运营,天猫/淘宝/京东运营公司,专注网店托管

产品名称	南阳工厂电商运营,天猫/淘宝/京东运营公司,专注网店托管
公司名称	河南趣拍文化传媒有限公司
价格	5000.00/月
规格参数	
公司地址	河南省南阳市卧龙区卧龙路与滨河路交叉口凤凰三楼
联系电话	18238118463 18211899396

产品详情

2022年南阳市面上代运营的价格很不统一，几千一个月的，也有几万一个月的，不要但从单一的价格维度去衡量，因为越低，对于代运营公司来说，他们必须要接更多的店铺来维持员工开支

较近有很多人找代运营合作，那代运营靠不靠谱？南阳哪家代运营公司比较好？又该怎么选择代运营公司？

先说说我自己吧，一直没受过专业的培训，全靠自己摸索，今年来到现在的公司，才真正的算开始踏入电商这个行业。

感觉自己还是比较幸运的，当初选择的是现在公司，代运营这个行业太鱼龙混杂了，不靠谱的公司太多。现在很多做代运营的本身自己之前就在代运营公司上班，后来自己离职凑几个人就开始做代运营了，找的人大多都是些实习生为主，之前都没做过这块，反正店铺接进来就交给他们，做死了就换家。

其实这个也是现在很多代运营公司的情况，这个行业的人员流动性太大，稍微学了点技术就以为自己很牛掰，就辞职自己创业了；而且大多都是销售型的公司，公司大部分人都是做销售的，技术人员不够，根本没时间帮你打理。

行业现状：没有实际过硬技术，人员流动大，招人难，合作客户周期短，可以说，未来1-2年内，很多的代运营都会倒闭。

那该如何去选择代运营公司呢？

不要光听代运营公司的片面之词，建议你较好能进行实地的考察会比较好，和对方具体的面谈下，了解他们公司的情况，团队的情况，手上操作店铺的情况，对你这个类目的了解以及一些运营的思路和见解。

一般靠谱点的找你合作的肯定会对你的情况也会进行相应的了解，包括你的产品，你的供应链，你的团队，你接下来的店铺，才会判断双方合作的可能性，如果本身你的产品就没有操作空间的还要你合作的，这个你就要小心了。

有几个建议，你可以参考下：（因为自己是做代运营的，所以具体你较好自己去考量）

1.市面上代运营的价格很不统一，几千一个月的，也有几万一个月的，不要但从单一的价格维度去衡量，因为越低，对于代运营公司来说，他们必须要接更多的店铺来维持员工开支，所以肯定没有足够精力打理你的店铺。一般正常是5-6个人团队能较多承接2家店铺（不包客服）。

2.另外也有光提点的模式，这个模式个人觉得也是比较不靠谱，因为只要有销量，代运营公司就有利润，根本不会管你品牌规划和店铺的未来发展。这个较好确定下你每次由活动产生部分的销售该如何收取，产品定价策略以及毛利率控制和推广投入占比。推广投入肯定是按照你的目标销售额和市场体量来预估的。

3.看他手上有没有相关案例，或是对于你所在的类目有多少了解，不放心的话也可以做个相应的方案，可以看下操作思路合不合适你的店铺发展。代运营适合什么样的店铺？

1.第一条比较直接点，如果你不想出钱，你就不要找代运营了，没有绝对的成功的，既然是生意就肯定有风险。

2.产品是你整个的核心，如果你没有合适的产品，就算有再牛B的技术，也做不起来。

3.供应链和资金决定你接下来的发展速度，供应链不行，也是迟早会死的。

其实电子商务的核心是商务，技术和运营都是其中的一环，这行业不缺好的技术；产品、供应链、资金、团队、运营这几个缺一不可，相辅相成。

河南趣拍文化传媒有限公司的电商精英团队由管理咨询、营销顾问、互联网技术、物流、客户管理等电子商务各个环节的精英团队组成，全面掌握电子商务运作环节的操作，以高效的执行力和独到的运作模式为客户提供服务。

团队组合包括：战略定位体系、网络商城架构体系、视觉品牌规划体系、品牌营销策略体系、设计公司技术开发体系、资讯策划体系、网络商城系统运营体系等组成。

以品牌商家的“线上掌柜”为使命，帮助企业建立独立的电子商务体系、打通电子商务销售链条、完善电子商务销售渠道、提升品牌客户价值。致力于成为“中原领先的网络商城运营服务专家”！

二、我们的优势：

1、资源整合能力：公司运营总监，多年电商从业经验。

2、综合实力：多家大型集团公司实现品牌运营合作，强强联合互利共赢。

同时、公司由线下资深实业集团投资，秉持、贯彻小而美战略方针。

以成为南阳运营实力较强top为标尺。以务实、进取、精益求精为公司服务理念，全力打造行业精品项目。

。