

# 拼多多无货源店群开店新手应该怎么做？具体操作流程

产品名称	拼多多无货源店群开店新手应该怎么做？具体操作流程
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

## 产品详情

现如今生活在信息时代，你掌握的信息越多，越强大，只要掌握了方法和技巧，都可以跳上电商行业的列车，就像拼多多一样，虽然很多人争破头去做，却依然有人做不好，这是为什么？今天，小编将为大家揭开“拼多多无货源”赚钱的门路，希望大家可以在电商行业如鱼得水。

最近很多人都在问小编，店群不就是采集上千件商品，然后用软件上传到店铺就好了吗？朋友，这都是几年前的玩法了，靠这种赚取收益的玩法早就淘汰了。

能开店是一回事，到底还值不值得开店呢？

都知道拼多多的口碑不太好，由于平台初期为了吸引商家入驻，门槛放的很低，导致一些人来卖假货以谋求暴利，现在这种情况已经很少了。

平台的制度是假一罚十，卖假货获取的利润平台会进行10倍罚款，但口碑不是几星期几个月就能改变的，需要时间的积累和沉淀。

到了2021年，相信拼多多的口碑会变得更好。

并且随着互联网技术的发展，电商的环境也越来越好。

所以2021年拼多多是值得开店的。

拼多多无货源店群的经营模式？

无货源的经营模式，就是通过软件采集全网爆款商品，

加价后上架到我们经营的店铺当中，作为货源经营。

客户来我们经营的店铺重下单，我们去相应的货源店进行同样的拍单，订单完成，差价到手。

店群就是在无货源网店经营的基础之上，通过多开店铺这一简单的操作，从店铺数量上提升我们经营者的销量，进而获得更多的利润。

看了经营模式，相信大家应该都了解了，没错就是这么简单。

省去了传统网店经营中的诸多繁琐流程，同时也降低了我们经营者的前期投入。

成本降低，风险降低，算得上是零成本创业的项目。

为什么要做无货源店？

- 1、成本低，一张可以绑定2家店铺，个人店铺保证金是2000元，企业店铺是1000元。2万保证金就可以开10家店铺，而且可以盈利后再交。退店可以退保证金。
- 2、风险小，不需要囤货，减少了货品积压的风险，免去了门面租赁，物流，人工等等相关费用。相对于传统行业，无货源的风险是比较低的。
- 3、利润高，基本上每个产品的利润可以达到百分之30到50。即使是2块多的东西，它的利润也能控制在1块左右，虽然一块钱不多，但是薄利多销。
- 4、资金回笼快，一般从发货到买家确认收货，一个礼拜就可以把本钱和利润收回来了。
- 6、不用开车，做店群的优势就是利用多家店铺每天上新产品来获取新流量。拼多多无货源店铺就是不需要自己单独去寻找货源，然后直接一件代发，赚取差价，比较适合拼多多新手卖家操作，而且也已经帮助了很多商家月入上万了，各位想要开拼多多店铺也可以选择这种类型。

那么，拼多多无货源的具体操作流程如何操作呢？

- 1 关于开店，无货源电商通过开多家店铺，形成一定的规模，以此来获取平台的自然搜索流量，前期大家要多熟悉平台的规则，避免受到不必要的处罚。
- 2 关于货源，货源方面比较多，像1688、淘宝，拼多多等，当然大家也可以到实体批发市场采集优质货源。
- 3 关于上货，选好优质商品，完成商品标题，主图和价格的编辑，并通过软件一键上传至店铺。这里需要注意控制每家店每天上架的商品数量，控制在300-500件，持续15天，控制店铺的商品数量在3000左右就可以。
- 4 关于优化，通过上传产品的销售量，买家的收藏率，观察一周，手动对那些无销量，用户点击率低的商品进行下架，达到店铺的整体优质优量水平。
- 5 关于客服，大家一定要及时回复买家信息，解决售前售后的问题。及时跟进物流信息，因为平台有一个5分钟客服回复率，如何这一块做不好，是很影响店铺的权重。

做好以上5点，不出意外，一家无货源店铺，每个月的利润可以在1000以上。

拼多多无货源店铺，不需要进货囤货，更不用做推广，主要就是掌握选品思路，通过每天坚持上新来获取平台的自然流量，因为平台对新品是有扶持的，再结合运营方法，是可以赚到钱的。

那么拼多多无货源店群项目到底能做多久呢？

首先，我们应该明确自己的定位：拼多多店铺，我们是从拼多多上开店，销售商品盈利，我们跟拼多多是一体的相互依靠的。所以说，只要拼多多不倒，无货源店群就不会消失。

然后，我们需要明确自己的模式：店群模式。盈利点简单、大批量复制。这里的重点突出一个群字，也就是多开店多铺货。但是可需要告诉大家的一点是，拼多多平台是禁止重复铺货，但并不禁止多开店。

还有就是，店铺的稳定、安全，能够随时跟进平台的规则机制，不断做出改进避免违规的出现，达到稳定出单率，这样平台根本不会搞你，相反还会扶持你。

适合人群也很多，每天能抽1-3小时学习，不论是宝妈、上班族、学生，兼职全职都可以。

只要利用的就是平台之间的信息差以及千人千面系统

店群的意思就是一家店一个月纯收益2000，那么十家店呢？店铺越多收益越大。这样算下来，比普通人的工资还要高，而且微创业还是创业，一定也是要选择投资少还要有收益还要风险小还要见效快。那只有拼多多无货源店群了。每月几万到几十万取决于店铺多少以及运营效果，很多人赚到钱都有他的道理，互联网创业可以说是很简单的了。

拼多多无货源店群到底需要几个软件：

- 1、上货采集软件：作用在于把你想售卖的其他平台的商品采集到自己的店铺里上架，变成了自己的商品进入自行编辑；
- 2、拍单软件：作用在于有用户在你的店铺里购买商品，你可以通过软件直接去上家购买，并且帮你算出利润，可多店铺订单统一管理，操作简单

拼多多软件招商代理，拼多多网店无货源模式，不需要囤货，发货，开门面，装修，一系列高额投入，风险更低。自己一件代发网店需要电脑，兼职/创业赚钱。全程指导，可实地考察！更有代运营模式，一个人全职去做可以轻松经营20家店铺，收益大化，兼职创业项目，轻松当老板！行动是成功的阶梯，行动越多，登得越高

现全国诚招代理加盟商，店铺运营商，适合：宝妈、兼职、创业、大学生、工作室对接、公司转型。