

拼多多无货源电商的选品技巧！

产品名称	拼多多无货源电商的选品技巧！
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

产品详情

目前做无货源店群的卖家，大部分商品都是抓取自淘宝和拼多多的产品，毕竟这两个平台的商品丰富，价格低廉，全国包邮，大会有保障，抓取上传到店铺后，基本不用做什么调整就能直接售卖，所以特别受无货源店群新手卖家的青睐。

关于淘宝和拼多多如何选品的话题，之前已经说了很多了，而今天我要和大家聊的是如何利用1688来为我们无货源店铺选品。1688平台上面的商品相对于淘宝和拼多多来说，给大家的一个直观感觉就是杂乱，这是由平台的决定的。

在1688上的商品大部分是面对批发客户，不是面对终端消费者，所以从商品卖点到商品图片，很多都不符合普通消费者的需求。例如为了让单品价格有优势，通常真正的厂家或者大的批发商商品通常都是不包邮的。

1、开拼多多店，选择的产品要顺应季节的变化

这个应该不难理解，就是说在夏天就要销售夏天用的比较普遍的东西。比如说现在明明是冬天，可是你却销售一些驱蚊防暑、凉席、凉枕等等

商品，那么你还销售出去嘛。当然不能，因为冬天客户搜索这些字的概率基本为零。所以很明显不适合，不过你可以选择一些适用于冬天的商品，比如说暖宝宝、棉被、羽绒服等等一些商品，这样被客户搜索的机会就很大了，浏览就多了，成交机会就大了。

2、开拼多多店，选择的产品要是大部分消费者需要的

如果选择的产品是大部分人都需要的，那么需求自然就大了，成交的可能也就大了。如果说你选择的品只有个别人需要，受众面很小，那么你的想很高也不可能。如果选定好了产品，还是要去定位好目标人群，没有定位好目标人群选择了好的产品也无法销售出去。

3、开拼多多店，选择的产品要有高性价比

现在人们的网购不再是只追求价格低就可以了，重要的是追求这个产品的性价比。性价比主是体现在质量、价格、外观、口碑等等，如果说选的产品在这些方面都能有优势，那么还愁你的产品销售不出去嘛。产品好就会造成良性循环，那你的产品就会越销越好。

4、拼多多开店，要注意有利润款和引流款结合

选择产品的利润款就是这个产品好是比较有特色的、风格强，只有部分消费者会为此买单，那么这类产品可以定位利润款。拼多多店铺引流款，就是为店铺带来的，这个产品在利润方面比较低，但是产品的质量一定要有保证的。

拼多多开店，在选择产品方面要下功夫，也要在产品上分配，不能都是利润款或者都是引流款。当然拼多多商家的需求也在不断的变化，所以要实时对数据做好分析，以确保能在拼多多上好的发展。