

## 缺工作经验又缺资源的在校大学生，应不应该立即去自主创业？

产品名称	缺工作经验又缺资源的在校大学生，应不应该立即去自主创业？
公司名称	武汉今优财务管理有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	武昌区中南国际城C1座
联系电话	18062443523 18062443523

### 产品详情

现在很多成功的“大学生创业者”都在用自己的例子证明，中国的大学生创业者可以在年轻的时候赚到人生中的桶金，就像硅谷的扎克伯格和比尔盖茨一样。然而，无论是“精神导师”李开复，还是“创业领袖”周，都在不断地劝告那些渴望创业的年轻人：“大学生不要直接创业，先进入社会积累一些经验……”“我是一名刚毕业的大学生。我不想为别人工作。我想尝试创业。不知是否可行？”“我投了几十份简历，都石沉大海，没有任何消息。我不想继续这样痛苦下去。我想创业，给自己找条出路。”大学生该不该创业？他们有足够的自我意识吗？如何权衡创业的利弊？

资源和能力匹配吗？想尽快提升自己的能力，有哪些路径和方法可以借鉴？

一、公众认知：大学生创业有什么优势？社会之初没有工作经验的大学生，和已经在社会上混了很多年的人相比，创业有什么优势？我们认为肯定有好处。1、激情与活力

年轻的大学生血液里流淌着对未来的希望和激情，初生牛犊不怕虎，这是创业者的基本素质。

2、较高层次的知识水平与创新精神“智力换资本”是大学生创业的特色和必由之路。在校期间掌握的理论和科学知识，是大学生创业的一大优势。同时，他们也对传统观念和传统行业的挑战有一种信心和渴望，眼光放得更远。由此激发的创新精神是成功创业的精神基础。

3、实现理想与自我价值的证明 创业不仅是一种经历，更是实现自我理想的一种方式。通过创业，大学生可以学以致用，增加社会实践经验，提高能力。大的好处是创业成功后，在获得财富增值的同时，实现自己的理想，证明自己的价值。创业是实现梦想的平台。选择创业，意味着你有更多的机会去实现自己的想法和创意，也意味着你有机会拥有另一种完全不同的生活方式：对成功的渴望，对达成梦想的期待和对可能的创业失败的坦然包容。以上优点可能会鼓励一些看到这里的读者，他们恨不得自己不能马上创业，但是我们还是要给你泼冷水，冷静一下。任何事情都有两面性，创业也不例外。大学生创业的坏处让你在做出选择的时候更加清醒谨慎。

二、自我认知：作为一名大学生创业者，你的劣势是什么？1、缺乏实践，心理承受能力不足 对于大部分大学生来说，十几年的学校生活简单朴素，可谓象牙塔。他们对外面的社会了解不够，也缺乏一定的社会经验。他们遭受的挫折和失败只停留在考试和情绪上，心理承受能力相对较弱。他们经常在社交网络上看到各种90后甚至00后创业成功的案例，拿到几千万的融资。他们的心态天生理想主义，认为只要有创意，什么都有可能。其实成功的背后更多的是失败。新创业者倒下的不在少数，吹牛被抓原型的也不少。很多出了社会很多年的老创业者还是觉得很痛苦，很失落，甚至抑郁，更别说大学生创业者了。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，年轻的创业者才会变得更加理性，而不是盲目乐观。马云在湖畔大学开学典礼上发表的演讲，我们认为值得深思：这里只研究失败。

2、缺乏资金，金钱得来不易体会不足 刚创业的大学生缺乏资本积累，项目不足以引起投融资机构的关注，大多靠家庭支持。今年2月进行的大学生就业状况调查显示，大学生创业资金70%以上来自家庭支持。这意味着可能会出现这样的情况：一些创业者没有意识到钱来之不易，把父母的钱到处“撒”是常事。如果他们在社会上干了几十年，意识到钱来之不易，创业的时候就会珍惜手中的钱，把每一分钱都花在该花的地方。

3、缺乏积累，可利用的基础资源不足 除了资金，大学生创业者面临的常见障碍还包括无经验、无人脉、无渠道。不是我们有意攻击，而是要盘点一下大学生创业者缺乏的资源。这是另一份研究报告：双创测评报告显示，39.6%的准创业者认为自己缺乏技术，38.6%认为自己缺乏团队，32.7%认为自己缺乏市场渠道，30.7%认为自己缺乏人脉，15.1%认为自己缺乏供求信息。

4、急于求成，市场意识及管理经验不足 大学生的市场意识相对较弱，很多大学生认为只要有新颖的创意和独特的技术就能吸引投资人。他们往往忽略了这些技术或产品会有多大的市场空间。在商业计划书中，即使提到市场话题，大部分也只会计划花钱做广告。在管理方面，如目标市场定位与营销手段的结合、专业团队建设等。也都很重要，而大部分大学生创业者根本没有概念。其实真正让投资者感兴趣的，不一定是那些极其高级的东西。相反，技术含量一般但能满足市场需求的产品或服务，往往更受投资者青睐。对于这些，你必须有一整套细致的可行性论证和实施方案，而不是仅仅三言两语的一个想法就能让人买单的。同时，创业者要有非常清晰的营销计划，能够有力证明盈利的可能性。

三、自我提升：创业的的决心很强。如何提高能力，弥补不足？可能看了缺点的内容，对比现有的缺点，有些读者会产生疑惑：按照你说的，大学生不适合创业吗？如果我决心创业，有什么方法可以提升自己的能力，弥补自己的不足？我们一直认为，清晰的自我认知是个人可持续发展的重要能力。大部分准创业者资源不足，经验不足，但具体到一个创业者，情况就不一样了。这里我们给出一些建议。作为一个有意向的创业者，可以从以下几个基本面考虑自省和提升：

1、科学规划，由小及大确定并完成目标 在创业的过程中，要有规律的规划或者提前规划一些事情。作为一个企业家的领导，也需要规划和管理不同的目标。对于还没有马上开始创业行动的读者，可以尝试先规划一些日常事务。这里有一个实用的方法，就是征求“有经验的人”的意见，然后根据自己的实际情况，一个一个的确定一些要实现的小目标，然后慢慢开始规划阶段性的任务。同时也要注意，在制定计划时，一定要整合各种因素，形成可行的行动分解，在实施过程中，要根据当前的具体情况进行调整。

2、社交拓展，拥有决策的胆识和魄力 创业后会遇到不同类型、不同身份的人，遇到的人大多和自己的兴趣有关。所以从现在开始，你要学会和各种各样的人打交道。尽可能多接触，多认识朋友，愿意投资自己。同时，一旦创业，就会面临大大小小的各种决策和管理。前期可以和前辈交流学习。后期需要你仔细评估风险和利益后再做决定，这需要勇气和魄力。而且在实际操作过程中，突发事件是不可避免的。如果事件涉及到客户，及时处理和避免危险也将考验企业家的适应能力和勇气。妥善处理突发事件，另一方面可以进一步获得消费者对你、对你的团队、对你的产品的认可，从而达到口碑宣传的效果。

3、信息获取，培养快速的学习能力 如上所述，有一个词我们非常认可，叫做清晰的自我意识，这是个体可持续发展的重要能力。其实这只是特征之一，可持续发展能力中还有一个重要的特征，叫做优秀的学习能力。创业，必须听八方，比如：竞争对手又开始降价了；附近开了一家类似的商店；厂家有新政策等等。如何尽可能的拓展信息渠道，获取相关信息，识别有效新闻，都需要长期的积累和锻炼。只有正确有效的信息才能引导创业有序发展。尤其对于大学生创业者来说，缺乏社会实践经验是一个短板，在信息无所适从的情况下很容易做出偏颇的决策。可以虚心向有经验的人请教，也可以在网上搜索学习，不断提高自己管理信息的能力。从大企业到小个人，与市场的竞争越来越激烈。想要力争上游，就必须比竞争对手更快的掌握更多的知识，通过不断的学习才能立于不败之地。

4、直面挫折，保持健康的身心 对于习惯了“与世无争”的校园生活的大学生创业者来说，他们往往比较自大，自尊心很强。但是踏足社会，选择创业，就意味着你需要扔掉这些无用的表面情绪，因为顺利创业需要极大的运气和天赋，孤独和挫折是常态。现在流行一个词“逆境商”，指的是人适应逆境的能力。那些现在被人们津津乐道的成功人士，如马云、王健林、余等。都是经历了重重打击和几十年的事业沉浮才取得今天的成就。此外，年轻的大学生创业者精力充沛，从事创业时充满激情和活力。但是，当他们在为事业奋斗的时候，千万不要忘记，健康的身体是一切的基础。

第四，我们建议：探索可以学习的途径，勤奋学习，真正投入。

后，我给大家提供一些学习方法，供大家参考：1、媒体途径，传统媒体，人才、经济、管理、创业类网站是必要的选择，如ChinaHR.com、中国营销传播网、哈佛商业评论等。二是新媒体，比如现在大家都在看的创业中国微信官方账号，一直致力于为读者提供实用专业的创业资讯和解决方案。为了避免广告的嫌疑，其他微信官方账号在此不做推荐，可以自行探索。此外，还可以从当地的创业中心、创新服务中心、大学生科技园、留学人员创业园、科技信息中心、知名民营企业网站等学习创业

知识。 2、商业活动及人物途径 关注一下自己所在的城市，有没有创业沙龙和培训活动，甚至一些产品的推广站点也可以适当关注一下，看看别人是怎么做营销的。还可以找有创业经验的亲朋好友交流，获得直接的创业技巧和经验，更多的时候，收获比看书更多。《中国创业》目前拥有数百万读者，可谓是一个庞大的人群圈。我们建立了多个微信、QQ交流群，创业者经常在里面讨论创业话题，分享经验。如果你足够勇敢，你甚至可以通过邮件和电话拜访你所仰慕的商业人士，或者咨询与你的创业项目密切相关的商业团体。 标签 作为一个大学生创业者，即使你有很好的创意和技术，也不要急于求成，不要不顾当前的市场形势，不要一开始就想着“我能用几十万做我能做的事”，这是不可能的。对于企业来说