

超级热门的创业项目，拼多多无货源店群

产品名称	超级热门的创业项目，拼多多无货源店群
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

产品详情

现在很多朋友在市场了解拼多多无货源网店，可能是身边有朋友在做，也可能是自己在网上看到的，不管是想自己经营，还是搞店群发展，这篇文章希望你认真看完，希望可以帮到你。

拼多多无货源这个模式，就是通过软件批量复制别人店铺的商品，加价上传到自己的店铺出售。客户在我们店铺下单后，我们根据客户的信息去总店下单，由总店直接给客户发货，客户收货后，我们赚到差价，就是一个低买高卖的模式。

操作中，我们不用做S单直通车推广，付费活动，所有的流量都是通过上货，平台分配的自然流量获取订单的，所以也就导致每家店铺利润不是很多，单店月利润一般也就是800-1000左右，所以我们就需要通过店铺数量提升利润空间，也就是我们所说的店群。

无货源到底是什么？

无货源就是自己本身没有货源，无货源就是我们在全网范围内，采集爆款商品，合理加价后，上传到我们的店铺中销售，但无需囤货，不用找物流，买家在我们店里下单后，我们去上家店铺拍单，上家店铺直接替我们发货，从而达成不囤货，不压货，不用找物流。

为什么加价还能卖呢？因为电商平台之间商品信息差的缘故，有一部分消费者是不会货比三家的，也不会进入其它电商平台进行选择对比，原因就是一部分消费者会认为在拼多多的商品都很便宜，所以在拼多多看过了之后，就不会去其他电商平台进行选择和对比，直接在拼多多进行选择和购买商品了，利用的是各个电商平台千人千面这个功能，即同一件产品在不同的时间展示率是不一样的。

无货源模式利用平台的信息差赚钱，在搜集全网质的产品适量加价，然后上架到自己的店铺，利用平台信息差和自然搜索流量出单，买家下单之后，我们去上家购买直接发到买家手中，赚取差价。

拼多多还在发展阶段。什么因素是会影响拼多多估值的？答案是：数据、数据、数据。作为一家电商平台，发展靠的是商家入驻率与客户存量，还有营业额等等数据来影响估值。相比淘宝，天猫，拼多多的商品数量与商家入驻率还远远不够。品牌商入驻速度慢。店群就成了拼多多数据的保障。我们一直说的红利期。也是基于这个原因。

