

拼多多无货源店群点进来，手把手教你如何操作！

产品名称	拼多多无货源店群点进来，手把手教你如何操作！
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

产品详情

现在是互联网红利时代，不少创业项目只需要一台能上网的电脑甚至手机就可以赚到钱，因此很多人乐此不疲的从网上找赚钱的方法。这两年拼多多开店也是火的不行，尤其是无货源模式，更是受到了很多人的青睐，那到底能否赚到钱呢？

那么做拼多多无货源应该注意哪些问题？

小编用以下几个点来回答你一下。

第一 做什么类目

因为类目是我们注册店铺的时候就要选择好的。（比如，家居日用，运动户外，数码电器，母婴用品等）

诸如此类，同时也建议尽量不要去选择护肤品以及服饰类的类目，因为我们不是拥有一手货源所以为了避免其他问题出现，我们要去规避这样的问题。

第二 定位

店铺的定位是非常重要的。一般来说我们对店铺的定位在开始选品之前就要定好，怎么定呢？

首先针对人群。一定要垂直针对我们的客户。建议一家店铺只做一个类目，然后打造爆款。

第三 选品

选品的时候千万不要把店铺弄成杂货铺，要有目的的去采集，不能看到同类目有个商品非常火爆就采集了。其实不是的吗，我们采集的商品一定要有一定的溢价属性，因为这样方便我们二次定价上传。

第四 上货

一般我们做精细化拼多多无货源店铺的时候，上货每天维持在600-800件就可以了，然后上传到7天左右的时候就开始沉淀（停止上货）

第五 优化

店铺的优化一直是一个运营核心，我们要从无数件商品里通过数据来选取潜力爆款商品，然后下架销量为0或者是销量较低的商品。

第六运营细节上避免违规

为什么要强调这一点的原因是我们很多人甚至都不知道拼多多平台发货的期限。一般是在48小时内，因为目前的电商物流环境都是比较好的，所以发货时间从前几天的16：00延长到了18：00

第七客服

小编发现一般很多人都会用软件来代替客服的作用，在这里小编要强调的是我们一定要把软件当做一个辅助工具，只有当一切握在我们自己的手里的时候，这时候我们才不会惧怕问题。

第八 及时和上家货源沟通

记得不论发生任何的产品问题，第一时间安抚顾客的同时联系上家寻求帮助。因为我们不是一手货源，所以这类问题也是要注意的。

其实这个项目并不难，但是没有人可以保证你百分之百能够赚到钱。

能保证的就是只要你肯去做，不断优化，不断筛选，不要三天打鱼两天晒网，就一定会有意想不到的收货。