

# 拼多多无货源店群到底要如何才能做起来

产品名称	拼多多无货源店群到底要如何才能做起来
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

## 产品详情

电商店群模式的出现是基于商家单店产生的利润无法达到预期,于是商家通过申请其他的店铺复制上一个店的产品以此来达到双重利润,并通过不断的复制与开店,实现量变达到质变的模式。而在店群无货源模式中,商家不备货不囤货不发货,全网都是商家的货源,这种模式就是无货源模式。简单来说就是做中介赚差价。大家都是店主。能不能卖东西就看你自己的技术和销售方式了。

拼多多店群项目如何精细化运营呢？

步是至关重要的，就是选品，可以这样说，一个\*\*的选品决定着店铺利润的多少，想要店铺的利润大，选品一定要做好

第二步是能够做好店铺的问题，哪种类目好做，哪种类目流量大，想做\*\*就必须做经典，要有自己的风格，这个是需要仔细去考量的。

第三步是根据店群的多少来做出一个规划，比如经营20家店铺做几个类目或者五十家店铺做几个类目等等。

第四步是店铺服务问题，强悍的客服和售后能力对于一个店铺来说至关重要，为什么？关注滴滴事件就知道了，想要长久，就做到诚信，围绕着品质与服务，这才是店铺运营成败与否的根本所在。

## 无货源店群有什么优势？

1.简单易上手，一台电脑，一根网线就可以完成全部操作，兼职全职都行

2.投资低，个人店铺保证金1000，可以等店铺有利润再缴纳，并且店铺不做了也是全额退还，属于0元开店。需要一些周转资金，消费者确认

收货后，资金就会回来，拼多多均客单价20~30左右，前期一个店铺准备一千元左右的周转资金就好。

3.起店，盈利快，针对于互联网项目，很多项目\*个月不赚钱是很正常的，电商也一样，但是这个项目只要我们认真去操作，一般操作3-5天就可以出单见到收益，对于我们做项目的信心很有帮助。

4.运营简单，不费脑子，有很多弯路和，我们都踩过，所以我们可以帮你规避~

5.项目阳光，正规，合法，长期，这也是我们做一个项目的基本标准。

## 基础销量的技巧

(1) 优化标题，主图和详情页，标题尽量的使用精确的主词，主图对比强烈，清晰度高，可以增加一些促销词，促销文案，详情里面提高宝贝的连续性，卖点描述，提高购买意愿。

(2) 分析同行对手的数据，价格可以比同行略低，一毛两毛都可以。

(3) 提报各种活动，做好基础销量，通过优化引导评论，做好买家秀，尽量满足报活动的要求。

(4) 优化自然排名，通过提高搜索关键词的权重，提高点击量。

(5) 优化直通车，增加关键词，提高曝光，通过不断降低ppc，只要直通车能够持平或者小亏，都可以长期的去开。

(6) 提高你的商品质量，增加复购率，做好售后服务，重点是及时回复及时处理。

## 鲸鱼拼多多店群软件

功能，更新快，在拼多多规则内运营相对安全，价格低。

鲸鱼拼多多店群管理软件集多店铺管理、截流软件代理加盟、多店铺同时上传、突破加价8%的限制、采集淘宝、拼多多、多多进宝、京东、淘宝联盟、匹配拼多多类目上传、一键直达上家、一键拍单、一键发货、自动、手动过滤、订单管理、上下架、裂变、一键同步改价、订单监控、延迟发货预警、拼团监控、行业数据分析、OB管理系统..... 新功能持续更新中..... 有需要的、有代理意向、OEM（贴牌）

意向的个人或者工作室！

就分享到这里，希望能够对你有所帮助或启发，还请赞、转发。感谢你的关注和支持。

如果你是拼多多卖家，可以联系我一起学习、交流、探讨

