

拼多多代运营 没钱可以开拼多多店吗？

| | |
|------|-----------------------------------|
| 产品名称 | 拼多多代运营 没钱可以开拼多多店吗？ |
| 公司名称 | 杭州臻广科技有限公司 |
| 价格 | 186.00/份 |
| 规格参数 | 公司:杭州澄峰科技 服务期:一季度 公司地址:浙江杭州 |
| 公司地址 | 杭州市钱塘新区4号大街 |
| 联系电话 | 18966166821 18966166821 |

产品详情

拼多多代运营 没钱可以开拼多多店吗？

既然没钱，我们就可以选择小成本的玩法。

正儿八经的囤货肯定是囤不起的，本来就没钱，囤完货拿什么去运营？

那我们不如尝试拼多多一件代发模式，首先投资的比较少，风险也比较小。因为不进货，不囤货，也不用亲自联系物流打包发货就可以开的网店。

省去了自己去找货源，进货囤货，造成资金的压力，也不用联系物流打包发货，省去了打包发货的繁琐和物流费用的支出。

省时，省力的同时，重要的，我们还省钱！

又因为它的操作模式和传统店铺不同，所以店铺也不用装修，后期也无需开车和做基础销量，运营推广费用基本为零！卖一单就能赚一单的钱，多卖就多得！是目前投资小的做网店的形式了。

拼多多代发它的投入资金到底有多低？

首先要有一个开店的保证金，保证金可以用30块钱相抵于1000元的保证金。只要有2000的保证金就可以传大部分的类目，相当于你出了1030块钱。

做拼多多，它的回款周期是15天左右，刚开始出不了那么多订单，这时候把钱放进去，刚开始只需2000元左右，去上家采购，之后会越来越多，当然这个时候你已经开始赚钱了。

还有就是软件费，把所有能用到的软件平均下来，一个月在100以内。

什么钱你能拿回来？

周转资金的钱是可以拿回来的，保证金的1000也可以拿回来，30元相当于买了保险拿不回来。

总的来说，开个店，一个月投入100以内的软件费就足够了。

关于拼多多代发模式（以1688货源为主），比较可靠的都有哪些？

作为新手，刚开始的话你选择阿里巴巴就可以，因为这个是拼多多自己的，也不收费，只是说有的厂家对这个网店的信誉会有要求，如果说你信誉特别低的话，他有可能不给你代理他的产品。

但是作为一个新手，阿里巴巴上足够你找货源了，因为阿里巴巴也是目前国内大的货源供货平台。相对来说，里面的产品也比较全。

我们如何在阿里巴巴上找到优质的货源？

首先进入阿里巴巴首页 阿里巴巴1688 的采购批发平台

点击“一件代发”输入关键词，找到你想要的商品宝贝。

注意该商品需符合支持一件代发的条件。

优先选择标注“实力商家”的厂家，及查看加入“诚信通”的时间，一般2年以上大多算优质店铺。

找到合适的商品后再与厂家洽谈，符合厂家要求就能加入他的分销商。

挑选供应商时更要注意的细节，我整理了出来：

- 1) 卖家好加入了诚信通，且时间比较久，这样相对靠谱一些。
- 2) 供应商有实力商家的标志，牛头标志的商家代表是“实力商家”和拼多多“卖家”是差不多的意思，这也是重点筛选的一点。
- 3) 货源、响应和发货速度。
- 4) 参考同行，看一下产品价格。
- 5) 产品创新力好。拼多多日新月异，特别是服装这类行业，对于产品升级和创新很重要，能够跟你一起敏锐观察产品方向动态，并迅速做出研发的供应商，对于卖家来说就是如虎添翼。
- 6) 服务能跟进上，产品功能，页面策划，客户服务，售后维修，售前售后服务等等，在谈判之初千万别忘记写到合同里，对供应商有个约束。
- 7) 合作意愿度高。关于谈价、产品创新跟进速度，售前售后服务等等所有流程的顺畅与否。合作之前，就应该直接排除掉意愿不强的厂家，尽管他价格再低，也不选择。

拼多多代发具体怎么操作？

其实一件代发这个项目并不是什么技术含量很高的事情，它更需要的是你的耐心和坚持，按照操作步骤来，很快就能上手来做了。