

# 拼多多无货源店群到底要怎么才能做起来？

产品名称	拼多多无货源店群到底要怎么才能做起来？
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

## 产品详情

现在很多朋友在市场了解拼多多无货源网店，可能是身边有朋友在做，也可能是自己在网上看到的，不管是想自己经营，还是搞店群发展，这篇文章希望你可以认真看完，希望可以帮到你。

拼多多无货源这个模式，就是通过软件批量复制别人店铺的商品，加价上传到自己的店铺出售。客户在我们店铺下单后，我们根据客户的信息去总店下单，由总店直接给客户发货，客户收货后，我们赚到差价，就是一个低买高卖的模式。

操作中，我们不用做S单直通车推广，付费活动，所有的流量都是通过上货，平台分配的自然流量获取订单的，所以也就导致每家店铺利润不是很多，单店月利润一般也就是800-1000左右，所以我们就需要通过店铺数量提升利润空间，也就是我们所说的店群。

那它和传统的拼多多店铺有什么区别呢？

我们要想开一间传统的拼多多网店，那我们要懂得真正的选品，要有充足的货源保证，要学会各种运营技巧...及其耗费精力，所以传统的网店一般都需要团队来运作。

但无货源模式就很巧妙的解决了这个问题，不需要囤货，不用多深的技巧，只要学会选品思路，再采集到相应的爆款商品就可以了。

打个比方说：现在淘宝有一款防晒衣的销量非常好，那咱们就可以把他采集过来放到自己的店铺里进行销售，淘宝卖15元/个，那咱们就可以加价到25元，这10块钱的价格差就是咱们的利润。

你可以把这种经营模式理解为借机生蛋，你也可以说这些卖家在空手套白狼，但是谁在乎呢？只要能赚钱就可以了，过程并不是那么重要！

## 二、无货源店铺的货源问题

不管是店群还是单店，无货源模式从来不靠价格取胜，所以大家不用纠结找不到便宜的货源。

无货源店铺之所以能出单全是靠平台对于新品会给予一定的流量扶持，当店铺的曝光到了一定的层次，出单就是一件像喝水一样简单的事情了。

所以，新手做无货源店群完全不用纠结于拼多多的低价商品到底从哪里找？

不管是单店还是店群，货源基本上来自淘宝和1688，只要是爆款商品，只要你敢采集，只要您上架够足够的产品，能获取足够的新品流量，价格再高的产品加价之后也能卖的出去！

我在拼多多都开了20多家店铺了，说这话这点底气还是有的！

---

### 无货源店群有什么优势？

1.简单易上手，一台电脑，一根网线就可以完成全部操作，兼职全职都

行

2.投资低，个人店铺保证金1000，可以等店铺有利润再缴纳，并且店铺不做了也是全额退还，属于0元开店。需要一些周转资金，消费者确认收货后，资金就会回来，拼多多均客单价20~30左右，前期一个店铺准备一千元左右的周转资金就好。

3.起店，盈利快，针对于互联网项目，很多项目\*个月不赚钱是很正常的，电商也一样，但是这个项目只要我们认真去操作，一般操作3-5天就可以出单见到收益，对于我们做项目的信心很有帮助。

4.运营简单，不费脑子，有很多弯路和，我们都踩过，所以我们可以帮你规避~

5.项目阳光，正规，合法，长期，这也是我们做一个项目的基本标准。

我们每天的工作就是选品，上货，出单，发货，提现，选品.....持续重复。

这个过程当中，你只要能坚持，三到五天就能出单见效益，一个月以后，你就能持续收获到订单的收益，三个月后，你就能通过不断的优化数据，或者其他形式，开始过上月入过万的枯燥生活

我们要保持一颗学习的心态，多学习一些关于店铺运营技巧，把店铺整体利润提升上去。

把握拼多多的红利期，是当下紧急的时刻，因为电商市场，弱肉强食，适者生存，每个行业每天都有很多败者纷纷退场，坚持下来的都是终的赢家。