

# 拼多多无货源店群的猫腻，老司机告诉你怎么做！

产品名称	拼多多无货源店群的猫腻，老司机告诉你怎么做！
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

## 产品详情

拼多多的消费者印象是“ 低价 ” “ 薄利 ” “ 分享 ” “ 砍价 ” “ 9块9 ” “ 优惠券 ” “ 邀请 ” “ 假货 ”

拼多多的商家印象是“ 流量大 ” “ 红利 ” “ 引流 ” “ 补贴 ” “ 下沉 ” “ 盗图 ” “ 罚款 ”

拼多多一度成为互联网圈和电商圈，甚至是金融圈的明星，一夜之间，朋友圈全都在分享，邀请，拼团，砍价，评论，忙的不亦乐乎。

电商玩家站在“ 社交电商 ” 与“ 搜索电商 ” 的岔路口，开始不淡定。

对于很多人来说，拼多多无货源模式是个门槛低的玩法。

拼多多无货源精细化店铺收益如何呢？无货源拼多多店群是一个积累性的项目。也就是说收益随着做的时间越久就越高。我们是精细化操作，不需要一个人开很多家店铺的，正常一个人开一组，一组是5到10个店铺就可以轻松月入过万了。而且不需要24 小时守着电脑哦！每天俩小时可管理运营5-10家店铺，你要是有人，多开几组（工作室运营几百家店铺的大有人在），就轻松过5万，10万都是可以的！无货源拼多多店铺群项目的特点是成本低，小投入，时间占用少，收益较大。发展空间大！可一人做一组店铺，也可以开工作室，团队一起做，开公司大规模做。

拼多多现在正值红利期，对商家的扶持力度大，对电脑ip没有限制，一台电脑就可以管理多家店铺，规则没有其他平台成熟完善，有很强大的发展空间。拼多多无货源开店真的很简单，不用shuadan推广，找物流囤货，没有资源就可以操作的，真正的低风险低投资~花费的时间也是不多的，既可以兼职1~2个店铺，也可以全职10个店铺甚至更多。

店群模式的如何盈利？然后那个我给大家分享，第二点就是店群模式的那个如何盈利。其实对于拼多多

店群的话，我个人感觉吧，就是在项目中就是。属于那种门槛比较低的，然后那个入行比较快的。店群盈利的模式主要就是两个方面，就是咱们在商家拍，然后卖给那个咱们那买家，就是赚取上货售后那个差价。然后差价是个，第二个就是有些商家设置的那些，比如说淘宝平台的淘宝联盟，拼多多的多多进宝呀，这些那个平台的推广佣金，咱们也可以那个赚一把。店群盈利的第三点的话，我这个只是说我自己有这个想法，因为近那个。电商比较火嘛，然后那个咱们店铺比较多，其实顾客也是非常可观的，就是大家也可以集思广益一下，看一下咱们这个店铺的粉丝如何利用。这也是就是我们近在研究的一个方向。

换句话说，拼多多允许你这样通过采集的方式搬运淘宝的产品，但是不许你撸的太狠，不让你赚太多钱。

总之，产品布局和店铺规划得当，后期店铺稳定以后无货源模式单人月收入1万，就是个起点。这对于很多做电商的朋友来说，这点收入微不足道，不过对于很多兼职做电商或新入门，不会开车不会SD的朋友来说，这倒是一个电商行业快速入门的低门槛。