

拼多多无货源应该怎么开店？

产品名称	拼多多无货源应该怎么开店？
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

产品详情

1、什么是拼多多无货源开店？

(1)：用自己的身份证在拼多多上开店铺，用来卖货，无需进货囤货的电商模式。

(2)：我们会根据全网热卖产品中采集比较热销的爆款产品，上传到你的拼多多店铺里，合理加价出售，赚取中间差价，不需要囤货，通过qunkomng软件，把产品到的标题优化以及产品图片、细节图一并导入，达到销售的目的，客户先在你拼多多店铺下单，然后我们找到上店再去下单就可以赚到钱了。

(3)：拼多多现在正是红利期，拼多多平台对商家的扶持非常大，打破传统网店格局，零风险，稳赚不赔。

2：拼多多无货源开店项目有什么优势？

(1)：产品的数量，以往的电商一家店铺只能上传一个类目产品，并且单个类目产品也很少；以往的电商店铺，产品多的也就200多款，但是我们打破传统，如今我们模式，一家店铺不止一个产品类目，只要你想卖，我们都可以给你上传到店铺里，鞋服箱包，家常日用等等都可以，而且一个拼多多店铺可以上传5000款产品，相当于你开了一群大型的精品爆款店铺，只要当季流行的产品热销的产品，你都有在卖，满足客户们的需求。

(2)官方平台支持，拼多多现在属于平台红利期，淘宝跟京东都已经不好做了，已经饱和了，拼多多下沉市场，潜力还是非常大的，所以也鼓励更多商家开店经营。对于新开的

店铺，都是有一定流量扶持的，对于新店起步非常好做，而且每年都拿出来很多钱补贴，打广告，相信你自己wx也有被拼多多的红bao跟拼单打扰到 对吧。

（3）我们有成熟的模式和经验，例如如何避开拼多多违规等，有4年多的运营经验，可以让您在过程中少走很多弯路，对每一个店铺都会做精细化的选品，并且只要你拼多多店开起来，订单会源源不断。

无货源模式怎么铺货

无货源模式铺货非常简单，不需要自己去拍摄产品图片和制作产品详情页，商家只需要找一款货源商批发工具或者是通过关联货源平台，然后和货源商达成一定的合作协议，协议达成之后就可以将货源商的商品一键同步到自己的店铺上，商家只需要修改商品的定价和优化商品的属性即可。

- 1、货源：无货源拼多多店铺的货源是来自各大同行平台，利用采集软件去采集同行的商品，并通过人工自检和软件过滤筛检，上传到店铺卖。
- 2、流量：无货源拼多多店铺，完全依靠平台对新品新店铺的流量扶持，店铺宝贝数量稳定后，再用别的辅助方法。
- 3、收益：无货源拼多多店铺商品收益就是设置的差价，做店初期为了提高店铺权重会低价引流，可能收益会低一点，做店中后期，店铺权重访客流量稳定后，提高商品收益，收益会高一些。
- 4、拍单：客户下单后，找到客户下单的宝贝，直接通过链接跳转到上家店铺，拍下客户要买的宝贝，同步留下客户接收地址，由上家直接给客户邮寄宝贝。如果客户要的宝贝上家缺货了，你可以去淘宝上找同款，去别家拍下客户要的宝贝。
- 5、售后：售后主要就是退换货问题，客户来店铺要求退换货，去上家店铺要求退换货就行，上家给接收地址，将地址发给客户，客户直接给上家邮寄宝贝。

退换货问题：客户如果对商品不满意，找到我们店铺要求退换货，我们同样去上家店铺要求退换货，上家给了退换货地址，我们发给客户，客户将宝贝邮寄到上家那里，上家给我们退钱，我们给客户退钱。

拍单售后问题：做一家无货源拼多多店铺，我们需要有一个卖家号和一个买家号。卖家号很好理解，就是自己注册的店铺账号，这个是顾客来店铺购买宝贝或者询单时接客服用的号。买家号需要另外注册，可以用自己的账号，就是客户下单后，去上家店铺拍下客户要的宝贝，这时候用的账号就是买家号。

就分享到这里，如果你也对拼多多无货源感兴趣，或者操作中遇到什么问题，添加我即可