

拼多多无货源0元开店一件代发，运营操作流程

产品名称	拼多多无货源0元开店一件代发，运营操作流程
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

产品详情

如果你是一个电商小白，可以从拼多多的无货源模式做起，这种模式的经营主要是可以赚取商品中间的差价，的好处就是没有压货的风险。

因为大家都知道在这个特殊时期，很多电商商家都是没有办法正常工作的，导致很多的货压着发不出去。而我们无货源的模式就可以避免了这种风险？

那么没有货源的我们从哪里进货呢?其实这也很好解决，我们可以将淘宝、京东或者其他平台销量好的爆款商品上传到自己店铺里，有人购买了我们就去被采集的商家购买，地址就填买家的地址，买家确认收货后，我们就可以获得利润差价。

简单解释一下，拼多多无货源店铺，就是咱们在全网的范围里面，选取那些卖的比较好的商品，合理适当的加价后，上传到咱们自己的店铺中来销售，买家在咱们店里下单后，咱们去上家的货源店铺里面拍单，上家货源店铺直接就会替我们发货，其中的差价就是我们的利润。每个月都会有几千到过万不等的收入。

：对新开店铺的一些扶持。那些新开的店铺，商品的曝光率要远远超过普通店铺，为什么呢？道理很简单，拼多多上新开一批店铺，如果没有生意没有扶持就要全部倒闭了。

第二：商品的一些曝光周期。每件商品都有曝光周期，越接近这个曝光周期，商品的曝光率就越高！高的离谱！高的让小伙伴们难以想象！

第三；操作运营技术上的一些细节，能改变一切！我们选取的商品上到自己店铺中，我们采集什么？如何去采集？如何避免违规？如何获得更多的利润？这就是很关键的步骤。

拼多多无货源店群模式，这种模式和传统的电商有很大的不同

1.不用囤货，投资少

2.不需要复杂运营技术，操作简单

3.零风险，不会赔钱

4.投资见效快

zui让人得意的还是收益这块了，这也是我zui喜欢的地方。

zui起码要学会以下几点：

1、数据分析

每天养成数据分析的习惯，是成为电商人的起点。

每天早上打开店铺要去看自己的流量数据，查看是否出现异常，是否存在店铺违规情况，同时要去分析自己哪款商品是昨天被用户浏览的，争取做爆款

2、优化商品

前期店铺要做到的还有一点就是精细化运营自己的商品，打造与其他商家不同的产品卖点，从中学会截流。

3、提高店铺dsr

客服的回复率也是会直接影响你店铺的权重的，如果你都懒得回复的话那怎么会有人去买你的产品呢?怎么去赚钱呢?还是那句话贵在坚持，前期的每个努力都是在为店铺做基础。

我们自己也经营了很多无货源店铺，营业额zui差的也在每个月1w左右，你还觉得难，觉得不转钱吗?

总的来说，兼职开拼多多是一个非常赚钱的选择。