

## 好产品怎么卖，微三云有什么推荐的营销模式

产品名称	好产品怎么卖，微三云有什么推荐的营销模式
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

好产品怎么卖？

- 1.打广告——广告换订单——比较直接，适合有实力的公司和转化率比较高的产品
- 2.传统渠道招商省市区门店逐级代理——适合品牌（或者先打广告做品牌自带销量的产品
- 3.传统电商入驻淘宝天猫京东等——付费烧钱做流量，不一定能赚钱
- 4.抖音快手直播带货——容易踩坑被割韭菜，赚不到多少钱，有销量的主播渠道没利润，有利润的主播渠道没销量

5.对接直销、资金盘和重资产高风险的电商平台供货——销量大但容易被卷款跑路，不建议

6.自营直销模式平台——容易涉传需要直销牌照，不建议

7.自营微商平台——囤货模式越来越难推，纯买产品加入代理不好推

8.自营社交电商平台——涉及团队奖励容易涉传

9.拼多多模式拼团1.0——人越多越优惠，用户实惠购物粘性强，但平台前期需要烧钱，适合有资本的大玩家和超强的供应链能力

10.拼团抽奖模式拼团2.0——中奖得产品，不中奖退回拼团金并获得现金广告补贴，加入拼商购物游戏玩法，平台盈利无泡沫无风险，推荐使用模式，另外要注意分销合规和税收合规，不能做成资金盘模式，适合产品品种不多的平台否则容易导致流量分散。

11.全民拼购模式拼团3.0——针对中奖人奖励购物基金动态释放，加入日分红和月分红奖励，促进循环拼团，无风险无泡沫，升级版团模式，推荐使用，容易推广做大

12.秒杀拼购挂售模式拼团4.0——先赚钱后消费，极速引流，无风险无泡沫环环相扣，推荐使用，用户入门不需要购物无风险容易推广，

13.预售拼购模式拼团5.0——订单式生产销售，差价返还，每天免单抽奖，适合产品预售的应用场景，推荐使用，容易推广