

拼多多无货源店群小白创业，新手具体运营操作分享

产品名称	拼多多无货源店群小白创业，新手具体运营操作分享
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

产品详情

现如今生活在信息时代，你掌握的信息越多，越强大，只要掌握了方法和技巧，都可以跳上电商行业的列车，就像拼多多一样，虽然很多人争破头去做，却依然有人做不好，这是为什么？，小编将为大家揭开造稀梳甄愀湊焜蓋公觀鯁芜籟水。

近很多人都在问小编，店群不就是采集上千件商品，然后用软件上传到店铺就好了吗？朋友，这都是几年前的玩法了，靠这种赚取收益的玩法早就淘汰了。

拼多多无货源模式的发展前景怎么样？

首先无货源模式给拼多多带来了很大的利益，所以拼多多平台不会舍弃无货源店铺，再加上拼多多现在是红利期，那么无货源模式就可以在拼多多发展得更好。所以无货源模式的发展前景还是比较好的。

那什么叫红利期呢？

拿淘宝来说，全国人民该用淘宝的都用了，用户已经饱和，但是商家还在不停的增长，早就超过一千万家卖家的淘宝，红利期早就过去了，所以大家才会说淘宝现在不好做。

而为什么说拼多多现在是红利期呢，因为拼多多依靠微信这个大平台，用户量早已突破了6亿，但是商家只有几百万，而且因为发展比较快，这个差距还会越拉越大，所以现在拼多多红利期，店铺的访客流量各项数据更容易做起来。

拼多多无货源店群怎么做，真的很简单吗？

无货源就是不需要店家自己打单发货，不需要进货囤货，主要把其他店铺的产品通过一些手段加价上传到自己店铺里，通过信息差，有买家在我们店铺购买之后，我们只需要在上家那里下单，填写买家的地址，由上家负责发货，自己负责售前售后即可，大大降低了创业的成本和风险。

拼多多无货源店群怎么精细化运营？

1.精选品：在选品的时候我们要避开竞争激烈的类目，比如说服饰、鞋帽，我们卖家要将自己的目光聚焦在市场占有率不高，但前景广阔的刚需品上，例如：家居日用，亲子母婴、车载用品等等。

2.保证类目垂直：店铺类目一旦过多的话，店铺的主营类目比就会很低，店铺乱糟糟的每个重心，内行人一看就能明白问题，更何况是系统呢？

同时类目太杂乱的话，流量访问的深度会很低，自然转化下单比例也会很低，所以在这里建议大家不要超过3个类目。

3.优化货源：我们在做无货源店群的时候，会碰到有的商品卖不动的情况，这个时候该下架就下架，千万不要别手软，然后再重新其他优质商品！

4.客服回复率：根据拼多多官方的公告，3分钟客服回复率=3分钟有效回复的总人数/当天咨询商家的总人数，如果初次客服回复率不达标的话，会被系统警告，如果是累犯的话，降权和罚款也是常有的事了！

感谢大家阅读，码字不易，请多多支持。细节决定成败，成功源于热爱。