

欣生然微商新零售平台搭建

产品名称	欣生然微商新零售平台搭建
公司名称	一讯网推6部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	黄埔区天银软件园B6栋9层906号
联系电话	13825130039 13242718635

产品详情

欣生然微商新零售平台搭建，欣生然微商系统开发，FANG-8635-ZHAO，欣生然新零售系统开发，欣生然系统开发，欣生然公众号开发

(相关声明：文章资料采集于互联网，仅作为有开发需求者的模式参考,与相关平台没有任何关系，玩家勿扰，若有侵权可联系删除)一、等级欣生然将参与者一共分为7个等级，分别是分销商、经销商、经理、总监、区级代理、总代理、董事，准入门槛只有四个，分别是分销商、经销商、经理、总监，其他三个只能通过培养下级或者推荐下级升级的方式晋升。分销商：打款给公司1.9万，分配2.2万的产品，后续以原价复购产品；经销商：打款给公司3.75万，10张风险评估卡（价值1980元一张），分配4.5万的产品，后续以原价复购产品；经理：打款给公司10万，30张风险评估卡，分配12万产品，后续以原价复购产品；总监：打款给公司30万，获得3.8万元补助，分配36万元的产品，后续以原价复购产品。关于风险评估卡，经销商小王介绍称，该卡用于公司所提供仪器检测评估，该仪器能够检测出患病风险，更神奇的是，还有推广人员声称相关仪器可以检测出人体的患癌风险。二、升级分销商：推荐三个分销商成为经销商，推荐三个经销商成为经理；经销商：推荐三个经销商成为经理；经理：推荐三个经理成为总监；总监：推荐两个经理，两个总监成为区级代理；区级代理：推荐两个区级代理，三个经理成为总代理；总代理：推荐三个区级代理，三个经理成为董事。三、如何赚钱1.推荐奖分销商：获得20%推荐利润；经销商：获得25%推荐利润，经理：获得30%推荐利润；总监：获得33%推荐利润。2.级差奖经销商：获得自己所推荐分销商利润的5%；经理：获得自己所推荐经销商利润的10%，间接获得自己团队下分销商利润的5%；总监：获得自己所推荐经理利润的13%，间接获得自己团队下经销商利润的3%，间接获得自己团队下分销商利润的8%。3.管理奖（经理及以上级别即可享受此奖项）对此，经销商小王介绍称：从经理开始，便可以享受管理奖，管理奖的奖金拨比为5%，能拿到多少的奖励和自己团队下有多少个经理所挂钩，例如：经理A推荐的人中有人升级成为经理B，那么经理A便可以拿经理B营业额的5%。等级越高，拿到的管理奖励越多，比如成为区级代理，自己手下必定要有两个经理两个总监，而成为两个总监就需要6个人成为经理，那么区级代理能拿到的管理奖为（6+2）个经理总的营业额×5%。4.共赢奖经销商：拿自己所推荐的分销商团队总的8%营业额；经理：拿自己所推荐的经销商团队总的7%营业额；总监：拿自己所推荐的经理团队总的6%营业额；区级代理：拿自己所推荐的总监团队的5%营业额；总代理：拿自己所推荐的区级代理团队的2%营业额；董事：拿自己所推荐的总代理团队的1%营业额。5.加权分红奖励（董事级别可享受）董事这一等级除了能拿到上述奖励以外，还能够获得加权分红奖：公司年总营业额

的1%平均分配给公司达到董事级别的经销商。

另一方面，在市场格局快速变迁和差异化竞争趋势日益明显的压力下，技术的迭代更新、市场需求的快速升级、商业模式的活跃创新也在倒逼工业企业寻求新出路。