

思购臻选竞拍模式到底能不能涅槃重生

产品名称	思购臻选竞拍模式到底能不能涅槃重生
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

思购臻选平台，那他的模式具体是怎么样的呢？

当然模式仅是工具而已，主要的是运营者的心态，起心动念如何，以人为本，产品为中心，服务为本的初心去做。不要去做玩资金盘，圈钱的想法去经营。目的还是卖产品为主。

抢购的流程是这样的：

三、空间主收益：

1.直辖空间收益：享受直辖空间交易总额的 0.1%作为直辖空间收益

2.培育空间收益：享受一级培育空间收益的 50%作为培育空间收益

四、会员推广收益：

一、思购臻抢购商城模式介绍：

思购臻选app亮点

1、承泽企业旗下的一个S2B2C社交新零售购物app，秉承“健康与品质生活”理念。

2、了解不同的购物信息，实时查看不同的优惠信息也会更简洁化

步，公司在APP上架商品，具体多少个不清楚，这里假设是100个，每个商品价格是8000到20000元，这里假设100个都是10000元的。

第二步，每天12点13分开始，这里批人完这100件商品后，公司就会得到100W，然后这批人可以将到的商品置换上架等到第二天让别人来，公司收3.5%的置换费，10000元就收350元，这样天这100个商品公司就收到35000元置换费。

而置换后上架后的价格是原价格+置换费+原价格的1%，即 $10000+350+100=10450$ ，到第二天再去到这些商品的人，就直接将10450元转账给昨天置换上架对应商品的那个人，这样昨天那个人就赚了100元（昨天那个人总共支付了10000+350元）。

第二天到商品的，同样置换上架等第三天被人，置换费是 $10450 \times 3.5\% = 365.75$ ，这样第二天这100个商品公司就收到36575元置换费。

置换后上架后的价格 $10450+365.75+104.5=10920.25$ ，到第三天再去到这些商品的人，就直接将10920.25元转账给昨天置换上架对应商品的那个人，这样昨天那个人就赚了104.5元，如此重复。

同一个人可以同时多个商品，这样如果一个人了好几个商品总额是10万的话，到第二天全被别人掉的话，那他就赚了1000元。

当置换后价格快要超过20000元，就会拆分成两个商品，比如本来是10000元的白酒置换成10450元的苹果手机，这样是数量不变的，都是只能被一个人，但是20000元的白酒，就要置换成10450元的苹果手机和10450的白酒，这样就可以被两个人，意思是商品总数会增加。

一个500账号每个月挣200左右的纯收益。还有4-6件商品，拼团是自动托管的！不影响其他事情

当做事业干

公司合伙人开始50个号每个月挣赚13000~16000左右的纯收益。还有几百多件货。

在拿全国分红1%赠送空间组拿团队的0.1%月薪3~5万的收入

思购臻选动态:

做团队收益无上限

推荐100个人，收益不会低于2000

上公司总监都是收入过万几十万的收入。

思购臻选直播板块

直播分红根据网体级别分红

团长41%社区33%公司合伙人25%公司总监16%

以此类推,拼中的越多,收益就越高

静态不推广的玩家,每天签到只能拼10次

每购买100元的拼团商品,签到都可以增加10次机会

静态不推广的玩家完成轮,需要5天时间

思购臻选拼团以5天中5单为例

5天*30佣金 = 150佣金

150佣金+500余额+100商品 = 550

平台各角色收益：

1.商品收益

商品供应链在卖出商品时，得到特定比例的收益

2.空间主收益

每个空间内部产生的交易，产生特定的收益给空间主

3. 寄售收益

用户上架寄售的商品，被其他用户下单时，将得到特定的收益

4. 推荐收益

推荐用户进来商品，交易完成后，将得到特定的推荐收益

免责声明：本账号登载此文出于传递更多信息之目的，并不意味着赞同其观点或证实其描述。文章内容仅供参考，不构成投资建议。投资者据此操作，风险自担。转载请注明出自：杨小花文章编辑：yqm106
106

如需完整方案，请找小编获取