

纤美畅优微商系统

| | |
|------|--------------|
| 产品名称 | 纤美畅优微商系统 |
| 公司名称 | 广州领科网络科技有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广州市海珠区琶洲 |
| 联系电话 | 18022888954 |

产品详情

推行先进的管理模式，构建高效管理组织在新的发展时期，管理人员应注重将科技馆的实际情况与管理模式的创新工作充分结合，采取变通的探索方法，提升科技馆自身的文化竞争力。纤美畅优微商系统开发,找【小洋】,纤美畅优新零售系统开发,纤美畅优新零售模式开发,纤美畅优新零售商城开发,纤美畅优新零售软件开发,纤美畅优新零售平台搭建。

免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司专ye开发系统，不是要做系统的一律勿扰!!

纤美畅优微商分销系统软件介绍：

1.零售差价：

1.1总代零售赚取实付金额的一级差价;(4折)

1.2一级零售赚取实付金额的二级差价;(4.8折)

1.3群主零售赚取实付金额的三级差价;(6.1折)

2.首单货款利润：仅适用于分销商以自己名义第yi一次购货并支付货款的情形。说明：A充值98000元成为总代，招募了一位一级B，B充值了29800元后，A的货款钱包扣除29800元，A的分利钱包多出4966元利润，B货款钱包多出29800元，即招募一个总代，则首单货款差价利润为：4966元。

算法：29800/0.48=62083元(62083元为平台零售货款金额);对于A来说此笔货款成本是24832元(即62083元*0.4=24832元)=4966元

2.1但必须当总代B的29800元货款过了7天无理由退款时间后，A的个人收益中心才会到账B的充值货款金额29800。

2.2总代招募群主的算法同上;

2.3同级别招募，直属上级分出利润的一半给推荐人，比如A招募B1,B1招募B2，B1，B2同级别，那么B1,B2都直接归属A的名下，A把招募B2的利润的一半分给B1;

科技馆作为重要的传播科学与技术的公益性服务场所，发挥着不可忽视的教育教学作用。科技馆应提高对管理创新工作的重视程度，认识到资源创新、管理模式创新与管理制度创新的重要性。