

拼多多开店流程，拼多多开店介绍

产品名称	拼多多开店流程，拼多多开店介绍
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

产品详情

在拼多多上开店成为新一代电商的研究方向，确实有很多商家首先在拼多多上落户，因为这个平台会给刚落户的商家带来一些红利。那么开个拼多多店铺需要投入多少？

不管是入驻什么平台，

大家想知道的还是收费问题，收多少？怎么收？

1、入驻拼多多平台会收取哪些feiyong？

拼多多平台目前不收取任何提点：一，入驻的时候会有个保证金的费用，根据类目不同保证金不同。

2、入驻拼多多保证金是多少？

个人入驻每家店铺为2000，企业是1000元

3、拼多多保证金以后可以退吗？

当商家退出拼多多平台时，保证金会退还给商家。

开个拼多多店铺需要投入多少？

1、入驻形式不同则有不同收费方式。根据不同类型的入驻方式，存在不同的收费原则，进驻拼多多开店可以以商家身份缴纳保证金来开店，另外还存在一种比较特殊的形式，我们一些小伙伴可能在之前的购物经历中遇到过这种情况，就是绑定了拼多多的微信账号，因此可以通过微信来进行拼多多的购物，鉴于这样的情况，拼多多会采取代收的方式来收取手续费，一般为商品金额的0.6%或者略有出入。

其中涉及到商品本身的来源、特征、市场情况等。举个简单点的例子来说，如果是企业入驻拼多多，进口的商品的保证金是一万元，而非进口的同类商品是一千元。而如果是个人入驻拼多多经营的是进口的商品则需要缴纳保证金一万元，而如果是国产商品则是两千元的保证金。

3、根据销量调整保证金金额。这一点上拼多多做的还是非常人性化的，如果说自然月内的销量达到五十万，那么保证金是一万元的标准来算，如果说下个月的销量只是在十万到五十万之间，根据品类的划分，就进行一定程度的保证金的减少。

4、开网店需要做直通车推广，直通车推广可以增加网店的曝光和访客，提高网店的销量。我们把直通车开起，虽然你推广的是你单个宝贝，但很多卖家都会进入你的店铺里去看，一个点击带来的可能是几个成交。直通车的玩法有很多。直通车按点击计费，需要投多少钱根据自己的需求来决定。

做好拼多多无货源的前期准备工作

1、首先根据你能投入多少时间和精力，是想当份兼职做，或者全职来做，来确定你想要开的店铺数量，新手前期建议5-10家，可以顾过来，创业可以从50-100家起步。

2、准备好身份证和手机号，一张身份证可以开2家，想开多家店铺的话，先优先考虑借亲朋好友的身份证，做店群，有限公司营业执照是必备的，一张营业执照可以开5家普通企业店，一个人可以用五张。

3、硬件设施，比如电脑，网线，做网店也只需要准备这些。

4、采集和上传软件，一款功能齐全的软件确实可以节省不少精力

5、学习运营方法，采集全网优质的商品，或者学习一下同行店铺的优质数据，明确我们上架的商品。

6、精细化店铺运营，同时了解平台的规则，避免违规

二、选品

我们通过软件把采集过来的商品上架到自己的店铺，这就意味着，你上传的商品是怎样的，那你的店铺就是怎样的，所以，商品是店铺的核心。

一款商品卖得好不好，可以从顾客的收藏率看出来，而我们商品有多少的展现，和搜索关键词有直接的关系，比如短袖，我们可以优化成“韩版女装2021新款短袖”之类的，也可以多个同行对比，多个关键词拼接，就是我们自己的标题。

三、如何做好店铺运营

对于拼多多店铺来说，掌握店铺运营方法和技巧是核心，精细化运营店铺又包含以下三个阶段：

第一个阶段：提高店铺的转化率和权重

第二个阶段：做主营店铺，让顾客进到你的店铺，就觉得，就是主营这个类目的，进来的顾客也会很

第三阶段：做好客服和售后，不要因为回复率影响店铺的权重

随着拼多多平台推广成本的不断投入，其品牌效应也越来越大。为了能够抓住这个机会，如果条件允许，我们应该尽快在拼多多开一家店

成功源于你的选择，选择了就要付出，付出了才有收获。