

拼多多做无货源店群，不会运营怎么办

产品名称	拼多多做无货源店群，不会运营怎么办
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

产品详情

拼多多不用过多解释，大家知道，近几年电商领域中崛起的黑马，通过拼团砍价等低价商品，迅速积累大量用户，短短三年时间，成为三大电商平台之一，市值直逼京东。

在拼多多发展迅速的同时，我们可以发现，它的商家数量提升并没有这么迅速，只有200多万左右，差不多是淘宝商家数量的十分之一，由此可见，其中还有很大的市场空间。

精细化运营，需要在我们经营的全过程、各个环节，伴随着网店经营的始终。应该如何精细化操作，下面跟大家简单的说下：

选择适合的经营类目，符合无货源店铺经营的特点，经营上方可事半功倍；

选择货源采集，精挑细选，价格、质量等多方面合适就行，不必太过较真；

上架商品单次数量，zui好维持在500件左右，时间选择在晚上进行；

软件的使用必不可少，软件是做拼多多无货源的必备工具

对长时间无销量、无浏览量的宝贝，选择下架处理，稳定动销，选择类似商品重新上架；

做好客服工作，及时回复客户询问、准确解决客户诉求，不可与客户发生争执；

售后工作虽然有货源店铺完成，我们仍然需要做好“传达”工作。

以上几个环节就是新手在经营网店的时候，经营中需要精细化操作的几个步骤，希望能对大家有所帮助。

那么我为什么建议大家的去做，无货源店群呢？

“无货源店群”，类似于大家熟知的一件代发的经营模式，由“无货源”的经营模式，加上“店群”的

玩法，相较于传统电商经营模式优势多多。

“无货源”的经营模式通过软件采集、上架全网爆款商品，加价后上架到我们自己经营的店铺中，作为货源进行经营；

客户来我们经营的店铺下单后我们再去相应的货源店进行同样的拍单就可以了，订单完成，差价到手。遵循中间商赚差价的道理。

“店群”就是在无货源模式的经营上，通过多开店铺这一简单的操作，提升销量进而提升我们经营者的利润。

相较于传统电商的经营模式，省去了一系列的繁琐操作，货源、囤货、发货、美工等等繁琐的流程。

经营简单的同时也降低了我们经营的风险，非常适合电商新手上手经营，同时也适合宝妈、上班族等业余时间经营操作，用自己的努力多一份收入。前期快速提升权重，把店铺权重给拉上去，基础打好，提升权重的过程中，根据市场反映情况，确定主营类目，提高店铺的转化率，提高收益，后期店铺上货充足，系统化的运营，及时适应调整平台对于商家的策略，把握平台做出的调整，及时应对。