

浅谈做互联网平台应该通过什么路径积累会员实现财务自由？

产品名称	浅谈做互联网平台应该通过什么路径积累会员实现财务自由？
公司名称	微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	松山湖园区瑞和路1号2栋304室
联系电话	183****0056

产品详情

平台财务自由之路，小编抛砖引玉一下：

首先，肯定是上线一个当前最新最火的模式，快速裂变会员10万+，

接着，可以用社交电商新零售会员奖励模式打造稳定团队架构，

然后，每2-3个月跟随系统迭代新增上线最新的模式，不断激活新老会员继续推广拉新到50万+

注意：

- 1.先借助腾讯体系上线公众号小程序视频号三个端口快速推广，因为一上线就用APP推广会有点重，投入成本也高一些。
- 2.等平台有一万日活以上，就可以上线社交广告资讯原生APP
通过看视频看资讯领赏、签到做任务领赏激活会员，
- 3.再通过广告(穿**和广**广告联盟)、游戏(自营和第三方)和金融(在线申办信用卡、信用贷款)变现！

现在一铺无法养三代，但一个活跃会员10万+的平台可以！爱孩子就送他一个10万+会员的平台吧！

微三云实际注册和经营移动电商平台开发已满6年，实际从事互联网平台技术开发运营超过10年。

有朋友可能不知道我们公司实际经营移动电商满6年是什么概念，中国全国的注册企业80%都没能熬过5年的生命周期，而软件行业的淘汰率更大，90%的软件企业都在5年内被淘汰出这个行业，但是我们走过了6年，今年是第七年，无疑是剩下来的佼佼者。要知道，我们公司核心是做移动电商营销平台开发，在这个领域，大家知道第一代的移动电商分销系统是什么时候有吗？没错，就是2014年的微信公众号分销

商城。

微信是2011年1月21日正式上线，一年半后就是2012年8月18日才上线微信公众号，2014年3月，才开放微信支付功能，同年的2014年8月28日，微信支付正式公布“微信智慧生活”全行业解决方案，开放了移动电商的接入。在这一天，才算是真正意义是的移动电商的誕生日，2014年就是移动电商的元年。我们公司成立于2014年3月，是这个行业最早吃螃蟹的人，最早的一批移动电商领域先驱的公司，是这个领域绝对的最老资格，可以说是祖师爷、太上长老的级别。感兴趣的记得点赞关注并留言哦！