

## 抖音开通商品橱窗条件？抖音商品橱窗怎么开通？

|      |                           |
|------|---------------------------|
| 产品名称 | 抖音开通商品橱窗条件？抖音商品橱窗怎么开通？    |
| 公司名称 | 海口琼山千道流商贸商行               |
| 价格   | .00/个                     |
| 规格参数 |                           |
| 公司地址 | 海南省海口市琼山区国兴街道办国兴大道中丹村165号 |
| 联系电话 | 15625601562 15625601562   |

## 产品详情

抖音开通商品橱窗条件？抖音商品橱窗怎么开通？需要的请联系

制作抖音短视频的终目的是在后期实现。短视频很受欢迎，但仍有很多人不知道从哪里开始。我们都知道，目前，如果你想在抖音上打开商品窗口，粉丝们必须达到1000人，很多人会问，如果我的粉丝没有上升怎么办？满足条件，但仍不能打开，别担心，就为你揭示答案！

互联网的特殊性不再是为我们提供各种信息的风向标。现在越来越多的人利用互联网赚钱。虽然抖音没有直接的流量收入，但现在抖音商品和抖音现场销售非常受欢迎。你通常刷抖音不难发现很多抖音视频左下有一个购物车图标，当别人看视频，通过视频购买作者推荐的东西，可以得到相应的佣金，此外，当我们点击作者的头像，可以看到作者的主要业务有商品窗口几个字，抖音逐渐成为一个短视频购物渠道。这推动了越来越多的不同类型的抖音账户。它们来自实体企业、商店或个人在线运营。每个账户都有自己独特的风格特征，并努力在这个平台上实现实现。抖音商品窗口与以前的方法和步骤有一定的不同。准兄弟将如何打开抖音商品窗口，为您详细列出步骤，希望能帮助您快速打开商品窗口，尽快实现抖音商品收入。

### 一、抖音打开商品橱窗的条件？

- 1.粉丝达到1000人
- 2.实名认证(必须)
- 3.交500元押金

交的500元押金可以退还吗？

商品窗口存款由平台设置，以保护消费者的合法权益。用户关闭商店后可申请退还500元的存款。但是，如果用户在收到商品时违反了平台的相关规定，则不能退还存款。

如何打开抖音商品橱窗？

打开抖音应用程序，点击我，然后点击右上角的三横图标，进入抖音设置。

2、进入设置页面可以看到企业服务中心，点击后可以看到商品窗口这几个字，此时直接点击商品窗口。

3、在权限申请位置，点击：商品分享权限

4.点击后，您可以看到申请的基本要求。此时，如果您没有实名认证，您先进行实名认证。

5.完成上述步骤后，您可以选择在橱窗中添加商品

抖音商品窗口的开放方法实际上非常简单。抖音商品窗口基本的条件是关于账户粉末的增加。在了解了抖音商品窗口的开放条件和开放方法后，准兄弟将继续与您分享干货。

### 三、抖音快速升粉技巧

#### 1、评论

关注账户权重高的同行，发布视频后时间发表评论。评论好精彩有吸引力。这样，如果越来越多的人喜欢你的评论，很多人会点击你的主页，这也是一个很好的增加粉丝的方法。

#### 2、互粉

在这里，我推荐一个互粉微信群，叫做【抖商研究社】，在微信群中分享自己的抖音ID或者抖音的个人页面。这也可以增加一定数量的赞扬和粉丝。

注意:关注别人后，把截图发给对方。同样，别人关注你的时候，一定要注意不要被骗。

#### 3.确保作品垂直

众所周知，抖音的推荐机制非常强大，所以它给了许多创作者预防针。垂直工作非常重要，垂直高质量的内容是平台提出相关建议的首要条件。

#### 4、蹭热点

借助当前的热点内容和流行音乐，关注实时热点事件也是一种很好的增粉方法。同时，这种增粉方法非常简单。发布视频时只需添加相应的热门标签，但必须注意主题与视频内容的相关性。

#### 5.封面和标题要醒目

如果你是新手，你一开始可能不会注意你的视频内容。但是，如果你拿一个有吸引力的视频标题和封面图片，它会吸引人们点击作品观看，增加粉丝数量。

#### 6.创新视频内容

抖音的短视频内容随处可见。互联网的一个大问题是内容的同质化。因此，许多我们媒体平台不断鼓励原创和高质量的作者创新作品的内容。高质量和原创内容是用户发展的长期计划。在同质化内容中不断

提供创新的视频内容是吸引粉丝的关键。

## 7.提供有价值的视频内容

为什么用户会关注你？你的视频能给他们带来什么？这些都是我们在制作视频之前需要考虑的问题。而不是因为什么火，没有价值的视频内容不会让用户吸收有用的营养，别人也不会关注你。