

如何开通商品橱窗？如何解锁视频电商功能？

产品名称	如何开通商品橱窗？如何解锁视频电商功能？
公司名称	海口琼山千道流商贸商行
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	海南省海口市琼山区国兴街道办国兴大道中丹村165号
联系电话	15625601562 15625601562

产品详情

如何开通商品橱窗？如何解锁视频电商功能？需要的请联系

如何打开商品橱窗？

步是开通抖音账号，完善个人资料、头像等信息。

第二步是每天拍摄和上传与产品相关的原创短片，记住要原创。

第三布坚持每天上传1-三个短视频，画质要清晰，好用抖音内置拍摄入口拍摄，这样平台就会被认定为原创。

第四步是发布超过10个短视频，粉丝数量超过0，通过实名认证可以打开商品共享功能。打开成功后，您可以获得个人主页电子商务窗口（电子商务窗口也称为抖音购物车）。

以上是抖音销售的所有步骤，根据上述五个步骤可以在抖音上销售，添加商品将显示在抖音发布的短视频左侧，将有一个购物车标志，除了显示个人主页的个性签名TA商品窗口，也将显示，将显示所有商品，单个视频主要显示单个商品，然后所有商品显示不明显，抖音也希望您发布的商品与短视频密切一致，以提高购买率。

如何解锁视频电商功能？

1.解锁前提:完成新手任务，打开【个人主页商品橱窗】

2.解锁路径:个人商品橱窗:-电商工具箱-更多权益

3.解锁要求:点击【解锁】后15天内发布符合规定的商品视频 第二条视频内容与推荐商品相关，并通过

审核；与视频内容无关的商品将被系统自动删除。

解锁任务开始后，将暂时获得视频电子商务功能。如果任务在15天内未完成，该功能权限将被收回，7天内不能再申请解锁。

如何解锁直播电商功能？

直播时，将商品添加到个人主页我的商品窗口中，窗口商品将直接同步到直播购物车。

权益解锁:完成解锁【视频电商功能】，同时拥有直播权限和粉丝数量 1W，【直播电商功能】系统自动开通

开通【直播购物车】权限的用户不需要单独添加商品；直播间的商品直接同步个人商品窗口的商品。

如何提高抖音的销量？

在完成上述工作后，如果我们想在抖音上销售东西，我们必须增加视频发布的推荐量，否则其他人根本看不到我们销售的商品，短视频没有推荐量，商品就无法显示。

首先，提高视频曝光率和推荐量重要的三个因素如下：

- 1.视频是否原创。
- 2.账户是否为认证账户。
- 3.作品的内容是否会受到用户的青睐。

第二，产品是否与短视频内容有关。例如，如果你卖化妆品，你拍摄食品内容，销量肯定不会很高。因此，如果我们想提高东西的销量，我们必须将视频内容与产品一致。

第三，粉丝粘度、粉丝粘度和产品销售也密切相关，事实上，当我们刷抖音时，我们经常发现一些作者发布内容突然火收获大量粉丝和双击，但后面发布的内容只有发布的内容只有几个双击，事实上，这是典型的低粉丝粘度性能，这类账户销售能力不是很好，因为它是偶然的，而那些小化妆V，带货能力很强，所以如果我们在抖音上卖东西，我们必须做垂直内容，这样积累的粉丝质量很高，粘度会很高，所以我们的销售自然会上升。