

抖音小店如何上架商品，抖音小店产品上架要怎么定价？

产品名称	抖音小店如何上架商品，抖音小店产品上架要怎么定价？
公司名称	海口琼山千道流商贸商行
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	海南省海口市琼山区国兴街道办国兴大道中丹村165号
联系电话	15625601562 15625601562

产品详情

抖音小店如何上架商品，抖音小店产品上架要怎么定价？需要的请联系

抖店产品上架的方法及产品如何定价！

抖店如何上传商品？

有两种方法可以两种方式。

(1)抖店如何上传商品-直接添加

进入【商家后台】-点击【商品】-选择点击【商品创建】，选择商品类别。可以以搜索关键词的形式选择类别。

选择商品类别后，根据页面上的操作提示填写信息，包括：商品标题、推荐语言、类别属性、图形信息细节（主图至少一张图片，除品牌外无其他图片logo）、商品规格、价格库存等息。商品可以在填充后发布。

这样，上传商品需要填写的信息更多，所以会更慢。

如果您想在短时间内将许多商品上传到抖店，您可以使用收集软件将商品上传到抖店。

(2)抖店如何上传商品-收集软件

抖店服务市场有很多送货软件，可以通过收集全网优质产品链接同步到抖店后台，速度快，可以在短时间内批量上架。

我们目前使用的更好的抖店送货软件是【甩手送货助理】。以下是甩手送货助理给抖店送货的操作步骤。

甩手上货助理可以抓取淘宝、拼多多、京东、阿里巴巴等多个平台的产品链接。

步:选择抓取平台，可以是淘宝、拼多多、阿里巴巴等平台的链接；

第二步：选择捕获平台后，我们将相应网站的产品链接复制到以下框中（首先在其他平台上找到您想收集的产品，然后复制链接），并将链接粘贴到送货软件的收集框中，如下图所示：

该软件将自动收集链接中的所有信息，包括标题、主图、商品细节、规格等。

收集完成后，不要选择发布商品，因为收集到的商品信息中可能有广告信息或其他平台logo，或者敏感词关键词信息。

如下图所示，点击修改产品，然后进入产品信息编辑页面，删除不必要的信息，如修改标题、减少规格、删除敏感词、站外链接等，然后点击发布。

二、如何定价抖音店产品上架？

产品的定价决定了产品能卖出多少利润。

同一个产品在同一平台上卖的贵，卖的便宜，那么如何定价呢？分为以下两种情况。

一是走付费流量。

如果商店有广告预算，价格的利润率必须通过降低成本或增加销售价格来提高。

一般来说，产品利润率应在50%到80%之间。利润率越高，付费流量越能投入正产品。

若有多种规格，则客户单价应尽量保持在60-90之间。

如果是大件，客户单价越高越好。如何维持？事实上，这是通过设定合理的价差来实现的。

二是走自然流量。

走自然流可以说是达人的自然流，视频或直播带货。

人才自然流量带货喜欢的是产品价格实惠，人才自己也能获得较高的利润，这是他们喜欢的产品。

如果你能给他们寄样品，你更喜欢带产品。

当然，抖音店tok的产品上架以及如何定价只是tiktok运营的一小部分。如果你想通过tiktok赚钱，仅仅知道这些是不够的。

还需要知道：

抖音店的流量从何而来？抖音店猜猜你喜欢怎么玩

抖音店如何推广商品

如何对接抖音小店？

抖音店如何建立供应链

如何在抖音店卖货？

抖音店没有货源店群玩法

如何避免小店的经营规则，避免被扣除，保证被关闭

.....