

深圳Ai智能外呼系统企业销售解决方案

产品名称	深圳Ai智能外呼系统企业销售解决方案
公司名称	深圳市宝莱克科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	品牌:圳奇
公司地址	深圳市福田区八卦岭通益大厦622
联系电话	0755-83767201 18975402923

产品详情

深圳Ai智能外呼系统_企业销售解决方案

电销是当今商业服务业发展、应用广泛的一种销售方式。其优点是客户成本相对较低，意向筛选更加准确。

然而，传统的手机营销模式一直存在一些过去无法彻底解决的弊端。

传统的电销相对滞后，很难降低成本。

传统的电销需要员工拨号，而呼叫中心系统可以自动拨号，同时又是多种呼出系统，呼入呼出互不干扰。同时，呼叫中心系统可以自动记录、使用统计数据、自动生成表格，这是传统电话营销无法比拟的。

电话数成了唯一可以改善的因素，公司只有增加电话营销人员才能增加营业额。

滞后的根本原因在于，让人们做很多同样的筛查工作，花费人力成本，做重复性很高的工作，等于把大把的钱花在无用的工作上，成本和利润不对等。

针对传统电销的弊端，深圳Ai智能外呼系统_企业销售解决方案彻底解决上述困局。

深圳Ai智能外呼系统使用添加的用户信息和数据信息来设置外呼系统的运行时间范围、拨号时间间隔频率、拨号次数、摘机后的后续处理等。

系统利用任务的客户列表调度任务并对外呼叫，自呼系统不需要员工控制。

该系统可随时提供24小时外拨服务，并实时监控记录拨打和接听电话效果的数据库，便于数据统计分析和

该系统主要由通信设备服务器主机、出站任务调度管理、任务管理、数据库管理、业务流程管理、统计数据等部分组成。

完善的数据分析表统计表明，有助于领导做出有效的优化决策。能够清晰查询座席接听电话单、客户单、调查报告单，了解座席的信息量、来电区域分布情况，查询座席业务量、用户来源、座席满意度调查。问卷调查、回收情况等多维度的工作分析。

一、电话号码筛选

智能呼出可以帮助筛选无效电话号码进行空号检测，还可以识别未连接的电话号码并重新拨号。

二、愿意筛选的用户

在检测到大量电话号码后，智能呼出会被有购买意愿的用户漏斗。随后，将智能分配给人工推销员，以便集中精力为预期客户服务。

三、智能分配

AI机器人呼出系统，采用会话标准流程设计，智能语音系统IVR可以将用户分配到不同的节点，帮助团队实现真正的营销。

四、获取会话信息

内容清晰地呈现了数据信息、一键查询任务和会话详细信息的效果。自动保存未知问题，充分把握用户意图，调整外呼系统销售技巧，提高交易转化率。

五、稳定性强

1.智能外呼不会出现人员流动等问题

2.是智能外呼有充足的电话号码资源和稳定的线路，可以帮助公司继续在外呼系统工作。