

抖音小店和橱窗可以同时开么 抖店托管代运营

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 抖音小店和橱窗可以同时开么 抖店托管代运营 |
| 公司名称 | 杭州臻广科技有限公司运营部 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 杭州经济技术开发区4号大街28号2幢517室 |
| 联系电话 | 18966166821 18966166821 |

产品详情

搜索流量就是我们说的自然流量，也不好控制的流量。需要基础销量；产品质量要高；店铺权重也要高。

需要你持续维护运营才能持续获得，不稳定，风险高。因此，不要天天等着自然流量进来，尽量找达人带货或者自播带货。

抖音小店和橱窗可以同时开么 抖店托管代运营

短视频带货、直播带货，都可以自己做，也可以找达人做。

如果自己懂短视频制作和直播带货，那就自己发带货短视频加小店商品链接，自己开播带货。

如果你不懂短视频和直播，就对接达人，让达人把商品挂到他们的橱窗、短视频和直播间里。

产品设置佣金，联系达人合作，达人在直播间推广产品，你就能把抖音小店的产品卖出去。

【达人直播带货】

达人带货出单稳定，见效快。我们前期做抖音小店，除了精选联盟，主要还是靠达人带货起量爆单的。

一个带货能力强的达人，一场直播就能为你的抖音小店带来1000单，2000单，甚至是上万单。我们这一年积累了大量达人资源，近期还挖掘到一款比较好用的达人邀约工具。

【达人邀约】

3、出单后发货

如果你选好了品，也做了推广，店铺多多少少都会出一些订单。然后就需要发货。

小店商家发货要用到下单软件，我们用的是逸淘，可以一键下单发货。

关键在于搞清楚发货规则。

一般情况下，现货48小时发货，72小时要有揽件信息，如果超时发货、虚假发货，会累计违规处罚，被扣罚，一定程度上会影响店铺体验分。

不止是发货规则，还有添加商品的规则也很重要。

平台对各个环节的运营都在不断的规范和完善，并出台相关的规则，对已有的规则进行完善。

违规轻则封禁商品，重则扣除保证金。在进行上述操作时，有不确定规则的地方，也可以问我。