

# 抖音小店运营 针对抖音小店从开店到出单等问题知识全解

产品名称	抖音小店运营 针对抖音小店从开店到出单等问题知识全解
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	18.80/份
规格参数	公司:杭州澄峰科技 服务期:一季度 公司地址:浙江杭州
公司地址	杭州市钱塘新区4号大街
联系电话	18966166821 18966166821

## 产品详情

抖音小店运营 针对抖音小店从开店到出单等问题知识全解

问题一：做一家抖店的成本都在哪里？利润能有多少？

抖店无货源模式不需要囤货、押金进货，不需要自己有货源，利用软件就可以采集商品，上传到自己的店铺。但这并不等于说做一家无货源的店铺就是0成本的。

一般来说，做一家抖店会涉及到如下几项成本：

- 1、店铺押金：相比天猫等店铺押金，抖音小店的押金是比较低的，起步2000元就可以做大部分类目（可退回）
- 2、橱窗押金：500元（可随时退回）
- 3、流动资金：根据卖的品类相关，因为小店不适合太贵的产品，所以初期1W元周转也够了。
- 4、一轮动销成本：2000元以内。

关于利润，抖音小店目前不是追求高利润的阶段，但类目不同，利润率也有差别。比如做手机壳类目，利润可以到50%，但是生活百货类产品，利润普遍只有20-30%，如何判断一个类目的利润，可以再抖音精选联盟里看这个类目产品的佣金率，佣金率越高，代表这个行业产品的利润就越高。

问题二：抖音小店一般做多久可以出单？

拿我们自己的几个店来说，直接晒图

（我们自己的女装小店，半个月时间，干到每天1W销售额）

（我们自己的百货小店，半个月时间，干到每天5000左右销售额）

为什么我们的抖店7天就可以出单？

这并不是什么特别厉害的事情，只是因为我们测试出了合适的方法+合适的选品（我们年初测的抖音小店，一样有做失败的，一直到下半年才找到合适的方法）

7天能出单的核心因素1是选品：在抖音卖货的大禁忌就是不要跟着自己的感觉走，有的类目在抖音注定是卖不起来的。比如宠物狗粮，很少有人会在抖音买，我们也很少看到有达人在抖音推荐宠物食品，宠物食品在淘宝/拼多多都可以做，但在抖音上做，几乎就是作死了。

所以我们的选品经验是：只做抖音已经小爆的产品（注意是小爆），这种产品本身就是属于自带流量的，为什么不做大爆的产品？因为我们自己没货源，大爆的产品一般价格一定很低，低到可能就是厂家自己，我们自己做的是无货源模式，其实就是赚信息差的利润，拿不到厂家低的价格，我们也是打不过。所以我们直接避其锋芒，只选小爆产品！