

# 互融云汽车经销商库存融资系统开发 汽车库存融资业务解决方案

产品名称	互融云汽车经销商库存融资系统开发 汽车库存融资业务解决方案
公司名称	北京互融时代软件有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	北京市朝阳区领地OFFICE1号楼A座1403
联系电话	4000903910 13263308067

## 产品详情

### 经销商库存融资系统

系统支持差异化产品配置，覆盖多种经销商产品需求

三方数据+线下核查，专业的经销商授信审查

运输、出入库、置换、评估，车辆全称监控登记

智能催收引擎助力贷后催收管理

它能够帮助加快库存中占用资金的周转速度，降低库存资金的占用成本。

但面对经销商，汽车厂商在日常业务中，是否遇到如下问题呢：

#### 1、经销商数量多，实力差距大

经销商数目过于庞大，已经到了市场整合的阶段，强者愈强，弱者淘汰。特别是一些自主品牌，经销商实力本身就弱，如果按照目前既定的准入门槛，大多数都达不到条件。

#### 2、经营思路调整，管理结构变化

厂家目前主要的经营思路是扶持核心经销商做大做强，通过一级经销商管理，拓展二级、三级网络，原来的一个签约主体会衍生出多个签约主体，一个固定的车辆展示地点会变成多个车辆停放地点。

#### 3、双重审核管理，影响业务效率

经销商开展业务必须经过厂家和银行的双重审核和管理，在这其中，确实对于风险有很好的把控能力，但是也对效率产生了巨大的影响，同时也做了很多的重复工作。

为此，互融云推出了针对经销商管理的库存融资业务系统，该系统将汽车库存融资的业务流程及风险识别与控制主要分为了三个环节，即贷前准入、贷中审核放款和贷后管理，在贷前对经销商进行实地调查、授信流程，以此对经销商建立额度，根据不同的准入门槛和授信额度设置不同的产品；贷中审核，从贷款申请向经销商收取首付款，对审批、审核、放款、还款以及查询车库等流程操作进行实时监控等业务；贷后管理包括车辆出库申请、车辆监管、车辆置换、2个月3个月车辆评估、风险处置等功能。

辅之以系统，帮您实现了：

### 1、降低准入门槛，差异化产品配置

在厂家主导风险的前提下，放宽经销商的准入门槛，对于入驻的经销商，通过他的实际情况来进行差异化产品配置，如不同的业务释放额度、保证金比例、还款管理模式、汇票承兑期限等。

### 2、经销商多层级设置，多仓库关联

系统的经销商管理模块，支持多层级设置，不同等级的经销商分配不同的管理权限，一级经销商可以方便的管理下属的分销商等级权限、授信额度等；支持经销商对下属分销仓库权限管理。

### 3、管理模式标准化，统一审批标准

通过对主机厂、经销商、商业银行三方业务及操作模式的深入研究，系统在支持差异化产品配置的基础上，通过技术手段做到了业务流程一致性，业务管理模式标准化，统一业务审批标准。