

抖音开户推广有没有效果？抖音广告优势有哪些？

产品名称	抖音开户推广有没有效果？抖音广告优势有哪些？
公司名称	杭州北抖星网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西湖广告大厦A1幢3楼
联系电话	18989452098 13605817015

产品详情

近年来，短视频营销的模式在逐渐盛行，从开始的快手、映客、一直播、西瓜、到现在的抖音，越来越多的广告主明白想要让自己的产品获得更大的曝光率和实现变现，除了需要人流量外，同时也借助一个有用的平台，才能够实现事半功半的效果。

因此，很多广告主们错了微博、错过了微信，再也不想错过短视频的抖音了。那么，[抖音开户推广](#)有没有效果？抖音广告优势有哪些？一起往下看吧。

一、抖音开户推广有没有效果？

首先，抖音开户推广有没有效果，这与很多方面有关系，如：1、视频是否有创意，要知道视频的创意能决定着小伙伴们是否往下看的欲望；

2、推广的方法是否科学、有效，就像读书一样，如果只是埋头苦干，没有讲究学习的方法，那么到后来还是落后于其他同学。而在抖音开户推广也一样，如果没有好的科学推广，那么就算投放再多的广告费用也是徒劳无功。

所以，想在抖音开户推广有效果，可以聘请的第三方代理商，他们可以利用知识和推广经验，帮助广告主们实现更好的投放，比如做到以下几点：1、有专人负责指导拍摄视频产品内容，加入娱乐、趣味的内容，让小伙伴们更加容易接受。

2、虽然在[抖音投放广告](#)是“广告”但是生硬的植入会让小伙伴们所反感，所以我们会很巧妙的把广告内容植入，让小伙伴们在观看视频的同时，悄悄的也把产品内容记在心上了。

二、抖音广告优势有哪些？1、能针对性推广

抖音上能利用人工算法数据挖掘用户的兴趣爱好，再根据自己产品的特点、特色进行有针对性的推送，

在获得用户的同时，也可以减少投放成本。

2、拥有巨大的人流量

抖音在短短几年里，就拥有超过5亿的用户，几乎每个小伙伴们都离不开刷新它的欲望，每次都是等待着刷新展现的新鲜感。所以，抖音广告不仅粘性高，而且还可以实现巨大的人流量曝光。

3、消费能力强

据数据统计分析，抖音拥有的5亿人群中，其中90后的小伙伴们占有74%，而这群用户都是消费能力较强，是现在和未来的消费主体。要知道，90后一代大多都是独生子女，他们有着优越的生长环境，懂得享受网上的购物感觉。所以，在抖音广告推广有着一定的优势。

4、短视频方式更能让人接受

传统图文的销售模式已被短视频营销所替代了，所以抖音短视频的欢快、有创新的方式让更多小伙伴们接受，而且还能够与用户进行互动，刺激用户的消费欲望。

总之，在[抖音开户推广](#)

有没有效果，取决于广告主所选择的方法与技巧，如果你们没有太多的经验，不妨从开始就交给的代理商吧。