

# 杭州抖音小店代运营 快速起店爆单的攻略

产品名称	杭州抖音小店代运营 快速起店爆单的攻略
公司名称	杭州邦辰网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	钱塘新区2号大街511号东投新悦广场
联系电话	18969135066

## 产品详情

### 一.什么是抖音小店？

抖音小店是抖音为商家提供的电商服务平台，帮助商家在抖音拓宽变现渠道，提升流量价值。是抖音卖货的一个方式，和商品橱窗不一样，它是一个店面，和淘宝网店特性同样。通俗点来说，抖音小店就是在抖音上开设的一个店铺，说白了就是一个新的电商平台罢了。

### 二.快速起店的核心步骤1.注册店铺

抖音小店目前仅支持有营业执照的商家入驻，个体户或者企业户都可以。

抖音小店开通营业执照相关要求：

需提供三证合一/二证合一的营业执照原件扫描件或加盖公司公章的营业执照复印件；

确保未在企业经营异常名录中且所售商品在营业执照经营范围内；

距离有效期截止时间应大于3个月；

证件需保证清晰完整有效。

根据我的个人经验，强烈建议大家注册个体户的营业执照即可，个体户注册成本低，下证快，而且以后规模做大了，税收方面也有很多优惠措施。下面是办好了营业执照的入驻流程，有了营业执照基本上当天就可以入驻下店。

### 2.高效选品

选品的话主要靠软件采集，采集的软件在抖音小店的服务市场有很多，一般是5元钱/月，比较便宜。我们一般采集的渠道是以下几个：

拼多多

淘特

阿里巴巴

抖音精选联盟

抖音小店之所以目前非常适合做无货源店群，最大的优势就是在于单店最多可以上传10000个商品，由于商品数量多，哪怕碰运气都能碰到一些产品出单。

当然，抖音小店选品肯定是有技巧的，根据科学的方法选品，0销量0评价也能出单，我前面正好讲过一节直播课是关于抖音小店如何选品的，需要学习这节课的朋友可以点击下方卡片 [\[链接\]](#)，找我免费领取这节课的直播回放：

### 3.搞定流量

抖音小店前期主要靠和达人谈合作，让达人帮你拍短视频或者直播带货，卖出一单你给他提多少比例的佣金即可，还有就是抖音的各种推荐流量，类似于淘宝的猜你喜欢，还有一少部分搜索流量。后期等你的抖店销售额利润高了以后，你就可以尝试用一些付费推广，比如千川、小店随心推以及大家熟知的dou+。盘点了一下，主要的流量渠道是以下几个：

联盟达人合作

抖音推荐流量

抖音搜索流量

巨量千川

小店随心推

Dou+

下图是我们最近刚起的一个新店的交易结构，前期主要就靠联盟的达人带货和推荐流量。

### 4.快捷发货

有了订单之后就需要发货，不管是几单还是几百单，同样可以用抖店服务市场的软件批量高效的搞定，这种软件一般15元/月，也是花不了多少钱的。

## 三.抖音小店开店费用是多少？

抖音小店本身开店成本并不高，店铺的保证金不开店之后也是可以退的，主要在以下几个方面有花费：

a.注册营业执照100~500元不等，看你找的什么渠道办。

b.店铺保证金2000~5000元不等，主要看你经营什么类目。

c.采集软件5元/月，发货软件15元/月，其他软件预算每月不超过100元。

d.流动资金，由于买家在抖店付款之后有回款周期，根据每天订单量的多少大概需要2000~5000元不等的流动资金。

有关于抖店开店的费用目前差不多就这些，所以开一家抖店的费用真的不算贵，最重要的就是抖店的核心玩法！

#### 四.抖音小店好不好做？适合新手吗？抖音小店

抖音小店作为抖音体系里最重要的电商变现工具，2019年抖音小店进行了系统升级，目前入驻审核比较严格。

2018年个人都支持入驻，而且审核周期也很短，目前的审核入驻很严格。

当前入驻条件：

不支持个人申请。

个体工商户营业执照，需要第三方店铺。并且店铺都是企业主体，并且京东或者淘宝天猫开通半年以上，一钻评价，店铺评分4.7分及以上。

企业主体注册，需要有商标。

所以，以我自己实践的成果，以及最近教了几十个学员的案例情况来看，目前抖音小店还处在红利期。好好学习一下，再根据科学的方法去操作，很快就可以出单。

一单一个店铺爆单了，马上可以多开几个店铺，哪怕一个店铺一个月只有2000元利润，10个店铺理论上就是2万的利润，任何机会只属于有准备和有执行力的人。